



**Eine gute Idee ist  
immer finanzierbar –  
Rückendeckung  
durch die  
Bürgschaftsbank**

**Industrie- und  
Handelskammer  
Lippe zu Detmold**

**Dominik Donath**  
17. Juli 2024

# Bürgschaftsbank NRW stellt sich vor

- seit 1955 der Partner im Risiko für Unternehmen, Banken und Sparkassen
- ersetzt fehlende Sicherheiten um Erfolg versprechende Vorhaben zu ermöglichen

Wer wird gefördert?

Alle **Gewerbebetriebe, Angehörige der Freien Berufe** sowie **Agrarunternehmen**

Unternehmen muss **KMU** sein

**WICHTIG:**

keine Branchenausschlüsse - immer Einzelfallentscheidung  
jedoch **keine Umfinanzierungen, Sanierungen**

Wer steckt dahinter?

**Träger/Gesellschafter** sind:

Industrie- und Handelskammern, Handwerkskammern,  
Landwirtschaftskammern, Verbände der gewerblichen  
Wirtschaft, Spitzeninstitute der Kreditwirtschaft,  
insgesamt ca. 90 Gesellschafter

## Was wird gefördert?

### Existenzgründungen (Neugründungen, Franchise)

- **Kompletter Investitions-/Betriebsmittelbedarf, Markterschließung etc.**

### Unternehmensnachfolgen\* (Komplettübernahme, MBO, MBI)

- **Kaufpreise Geschäftsanteile, Firmenwert, Auszahlung von Gesellschaftern**

\* Bei Betriebsübernahmen auch Besicherung bestehender Kredite möglich, sofern mit Ausscheiden des/der Altgesellschafter(s) bewertbare Sicherheiten freigegeben werden müssen

### Bestehende Unternehmen

- **Betriebserweiterungen/-verlagerungen, Kosten der Markterschließung, Rationalisierung, Modernisierung, Betriebsmittelfinanzierung (Auftragsvorfinanzierung, Avale..)**

### Innovationen

- **Markteinführungskosten innovativer Produkte**

## Womit wird gefördert?

### Ausfallbürgschaften bis zu T€ 2.000

von 50 % bei T€ 4.000 Kreditvolumen

bis 80 % bei T€ 2.500 Kreditvolumen

- kurz-, mittel- und langfristige Darlehen und Kredite der Hausbank (Kontokorrent, Avale etc.) sowie
- Förderkredite (z. B. NRW.BANK-Kredite oder KfW-Darlehen)
- Leasingfinanzierungen

### ExpressBürgschaften bis T€ 250

(standardisiertes Online-Antrags-Verfahren mit einer Bearbeitungszeit von max. 5 Werktagen)

### Agrar-Bürgschaften bis T€ 750

(bundesweites Programm für Agrarbetriebe mit dem Rückbürgen EIF (Europäischer Investitionsfonds))

### Bürgschaften ohne Bank (BoB) bis T€ 250

(Bürgschaftsbedarf > T€ 2.000, dann Landesbürgschaft über PWC)

## Entgelte

### Bearbeitungsentgelte bei Bewilligung (Basis: verbürgtes Kreditvolumen)

<b>0,75 %</b>	<b>Bürgschaftsquote 50 % und ExpressBürgschaften</b>
<b>1,50 %</b>	<b>Bürgschaftsquoten 60 %, 70 % und 80 %</b>

### Laufende Bürgschaftsprovision p. a. (Basis: verbürgtes Kreditvolumen)

<b>0,70 %</b>	<b>Bürgschaftsquote 50 %</b>
<b>1,00 %</b>	<b>Bürgschaftsquote 60 %</b>
<b>1,25 %</b>	<b>Bürgschaftsquote 70 %</b>
<b>1,50 %</b>	<b>Bürgschaftsquote 80 %</b>

**Aber: i. d. R. - Zinsoptimierung im RGZS der Förderbanken bzw.  
durch geringere Risikokosten der Hausbank**

## Wie erfolgt die Antragstellung?

### Hausbankprinzip

#### für Förderkredite und ergänzende Hausbankmittel

- online über den E-Antrag 2.0 (voll elektronisches Antragsverfahren über die Homepage der Bürgschaftsbank)

### Service-Bürgschaft

#### Einzureichen durch die Hausbank

- Vorprüfung der vorliegenden Unterlagen und Strukturierung des Antrages durch die Bürgschaftsbank

### Finanzierungsportal

#### für Hausbanken, Kunden und Multiplikatoren

- digitaler Zugang auf [finanzierungsportal.ermoeglicher.de](http://finanzierungsportal.ermoeglicher.de)

## Entscheidung wann/Dauer?

### Wöchentlich im **Bewilligungsausschuss**

- je nach Komplexität/Zeitpunkt der Einreichung
- ExpressBürgschaften in max. 5 Werktagen

# Service-Bürgschaft

## Vorteil

**Frühzeitige und unkomplizierte Vertriebsunterstützung für den Firmenkundenbetreuer**

## Leistungen auf einen Blick

- **Vorprüfung eingereicherter Unterlagen auf mögliche Bürgschaftsförderung**
- **gemeinsame Strukturierung der Finanzierung**
- **Vorbereiten des Bürgschaftsantrages**
- **verbindliche Benennung der noch einzureichenden Unterlagen**
- **auf Wunsch Einbindung mezzaniner Finanzierungsbausteine der Kapitalbeteiligungsgesellschaft NRW**

# Service-Bürgschaft

## Benötigte Unterlagen

- **formloser Kontakt elektronisch, bspw. digitale Einreichung von Unterlagen über unser [Upload-Portal unter service.bb-nrw.de](https://service.bb-nrw.de) inkl. kurzer Darstellung des Sachverhaltes**
- **Bilanzauswertung(en) bei Bestandskunden, Jahresabschluss bei Neukunden**
- **aktuelle betriebswirtschaftliche Auswertung inkl. Summen- und Saldenliste**
- **Businessplan/Konzept bei Gründern**
- **unterschiedene Datenschutzerklärung des Kunden**

# ExpressBürgschaft

## Bearbeitung in maximal 5 Werktagen

### Zielgruppe

**KMU sowie Freiberufler mit bereits bewährtem Geschäftsmodell**  
(Unternehmensalter: 2 vollständige JA müssen vorliegen)

### Rahmenbedingungen

- Keine Pfändungen, Leistungsstörungen, sonstige Negativmerkmale
- Begleitung üblicher gewerblicher Vorhaben (Investitionsvorhaben, Betriebsmittel-, Avalbedarf)
- Kreditbetrag max. T€ 500 (Gesamtkreditobligo einschließlich evtl. Bestand bei der Bürgschaftsbank)
- Verbürgungsgrad: wahlweise 50 %-80 % (Bürgschaft max. T€ 250)
- Bürgschaftsprovision : 0,7 % bis 1,5 % p.a. des Kreditbetrages, 0,75 % hälftiges Einmalentgelt

# ExpressBürgschaft

## Mindestvoraussetzungen

- **positives operatives Jahresergebnis (bankübliche Analyse)**
- **positives bilanzielles wirtschaftliches Eigenkapital (bankübliche Analyse)**
- **Kapitaldienstfähigkeit unter Berücksichtigung der neuen Verpflichtungen aus dem Vorhaben gegeben ( KDF-Berechnung + Dokument zur Berechnung, also JA/BWA/ durch Bank plausibilisierte Planungsrechnung)**
- **Eine Selbstauskunft, die einen Vermögensüberschuss von mindestens 1 € ausweist.**
- **Einjahresausfallwahrscheinlichkeit (PD) max. 4,0 %**

# Gründungs- und Nachfolge ExpressBürgschaft

Kredithöchstbetrag	T€ 500
Bürgschaftshöchstbetrag	T€ 250
Bürgschaftsquote	wahlweise 50 % - 70 %

## Kriterien/ Voraussetzungen:

- **Persönliche Eignung:**
  - **Meisterqualifikation** (in meisterpflichtigen Berufen; Altgesellenregelung bzw. Ausnahmegenehmigung zur Eintragung in die Handwerksrolle ebenfalls möglich) **oder eine abgeschlossene fachbezogene Ausbildung oder ein fachbezogenes Studium sowie**
  - **eine mindestens dreijährige Berufserfahrung aller Antragstellenden unmittelbar vor der Existenzgründung in der Gründungs- oder Nachfolgebranche**
- **Die Kapitaldienstfähigkeitsberechnung zeigt, dass mit einer ordnungsgemäßen Rückführung gerechnet werden kann.**
- **Es bestehen keine Negativmerkmale in der Schufa und es liegen darüber hinaus keine Pfändungen, Leistungsstörungen oder Überziehungen vor.**

# Gründungs- und Nachfolge ExpressBürgschaft

<b>PD</b>	<b>4,5 % für Gründer, 4,0 % für Nachfolger (inkl. tätige Beteiligung)</b>
<b>Bürgschaftsprovision</b>	<b>0,7 % - 1,25 % p. a. des Kreditbetrages, hälftiges einmaliges Bearbeitungsentgelt = 0,75 %</b>
<b>Bürgschaftslaufzeit</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>10 Jahre (max. 2 Freijahre) bei Investitionen</b></li><li>• <b>6 Jahre (max. 1 Freijahr) bei Betriebsmitteln/ Avale</b></li><li>• <b>23 Jahre (max. 2 Freijahre) bei Bauvorhaben</b></li></ul>
<b>Antragsweg</b>	<b>Ausschließlich über den E-Antrag der Hausbank</b>
<b>Entscheidung</b>	<b>Nutzung des Umlaufverfahrens</b>
<b>Ausschlüsse</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Venture-/ Seed-Capital</b></li><li>• <b>Forschung und Entwicklung</b></li><li>• <b>Verlustfinanzierung</b></li></ul>

# Gründungs- und Nachfolge ExpressBürgschaft

## Benötigte Informationen:

Aussagekräftiger Businessplan bei Neugründungen bzw. Konzept inkl. aller **wichtigen Rahmendaten und Vereinbarungen** zur Übernahme (Kaufpreisermittlung, Was/Wie wird gekauft?,...) bei Nachfolgen/Beteiligungen

- bei Share Deal: Übernahme wirtschaftliches Eigenkapital bei Übernahmestichtag
- **Kaufpreismodalitäten** (Höhe, Wettbewerbsverbot, Übernahme Belegschaft, Forderungen und Verbindlichkeiten, ggf. Ermittlung Kaufpreis, ggf. **Wegfall verkäuferbezogene Aufwendungen**, wie z.B. PKW, Personalkosten Ehepartner, Raumkosten, Pensionsverpflichtungen)

## Benötigte Unterlagen:

- Eine **Selbstauskunft**, die einen Vermögensüberschuss von mindestens 1 € ausweist.
- Bei Nachfolgevorhaben darüber hinaus: **Jahresabschlüsse/Einnahme-Überschussrechnungen für zwei volle Geschäftsjahre** einschließlich einer vollständigen Betriebswirtschaftlichen Auswertung (nicht älter als 90 Tage)

# Nachfolge-Bürgschaft

Wir fördern Unternehmergeist –  
Jetzt mit reduziertem persönlichen Risiko



# Ausgangssituation

**Unternehmensnachfolgen** haben eine hohe volkswirtschaftliche Bedeutung bei einem deutlichen Überhang von zur Nachfolge anstehenden Unternehmen im Verhältnis zu Nachfolgewilligen.

## Wichtige externe Herausforderungen

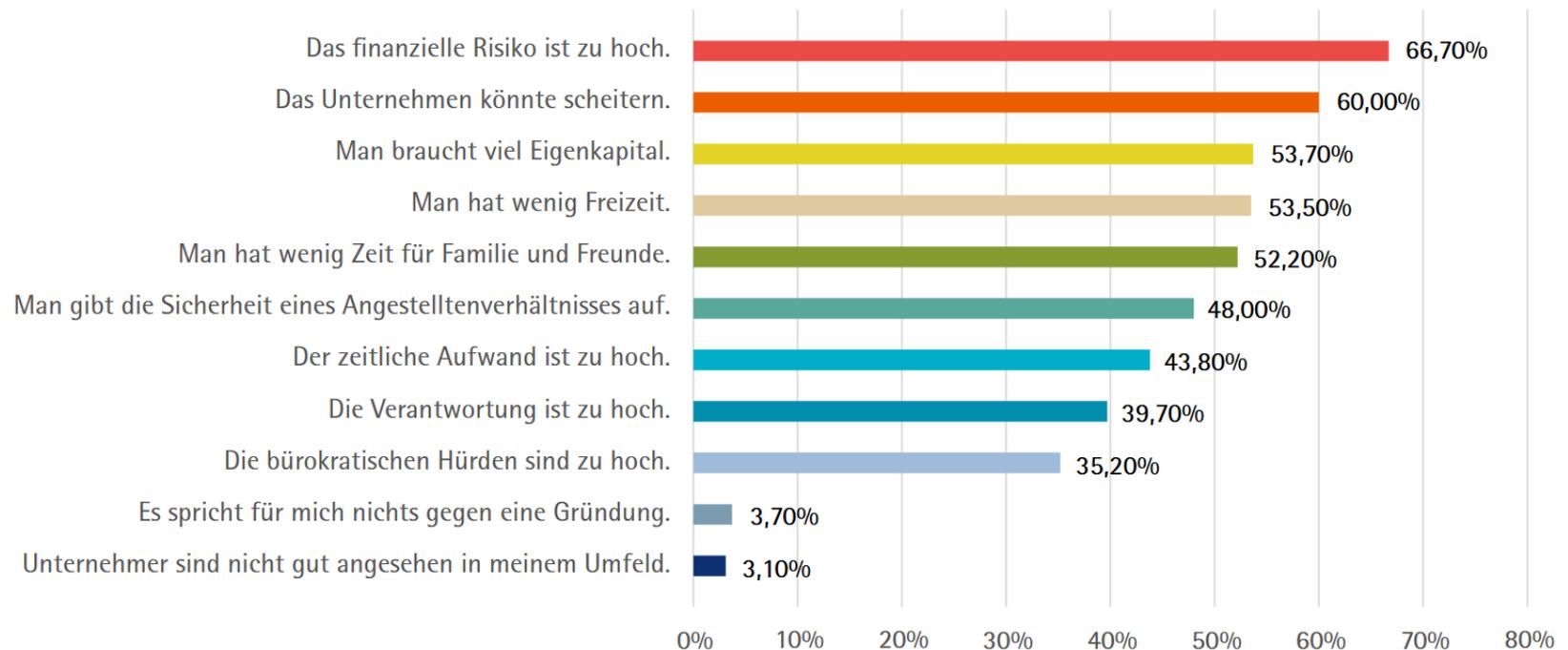
- Strukturwandel
- Nachhaltigkeit
- Fachkräftemangel

Um insbesondere auch diese existentiellen Herausforderungen für die Zukunft bewältigen zu können, ist das Finden geeigneter Nachfolgekandidaten von hoher Bedeutung.

# Ausgangssituation

## Gründe gegen die Selbstständigkeit

Studie „Projekt Unternehmertum“ der IHK NRW aus 11/2018



## Hauptargument gegen die Selbständigkeit:

**Hohes finanzielles Risiko**

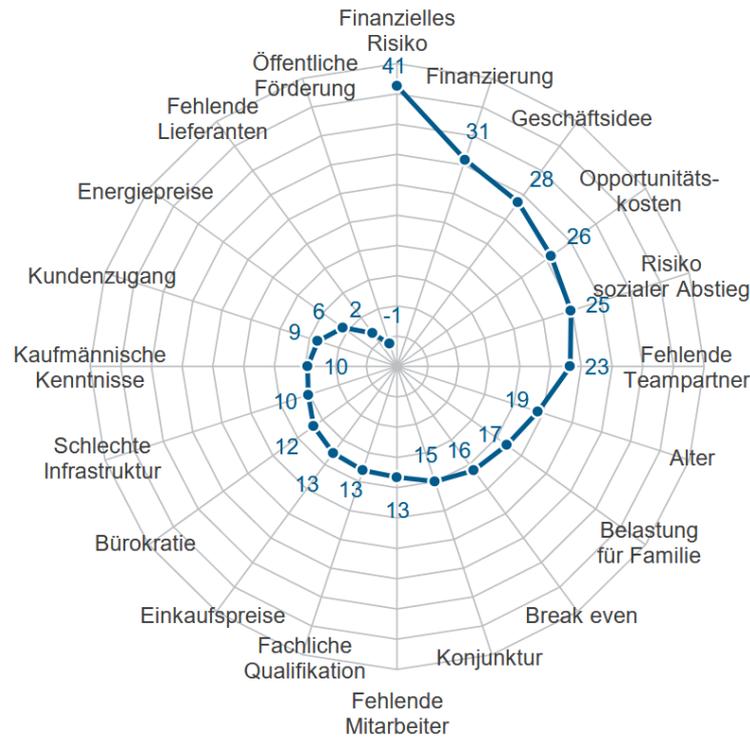
Das hohe finanzielle Risiko ist nach der Studie „Projekt Unternehmertum“ von IHK NRW aus 11/2018 das Hauptargument, das bei potentiell geeigneten Gründern/Nachfolgern gegen eine Selbständigkeit (Nachfolge/Neugründung) spricht.

Für 2/3 der Befragten war die Gefahr, das Ersparte zu verlieren, zusätzlich Schulden zu machen und somit der finanzielle Ruin der wichtigste Hinderungsgrund für eine Selbständigkeit.

# Ausgangssituation

## KfW-Gründungsmonitor 2023

Ausdrücklich bestätigt wird das Ergebnis durch den KfW-Gründungsmonitor 2023. Demnach stellt das finanzielle Risiko die „größte Barriere für die Gründungstätigkeit“ dar.



# Förderansatz

Das nachstehende Konzept der **Nachfolge-Bürgschaft** setzt den Akzent der Förderung erstmals auch auf einen **reduzierten, aber weiterhin angemessenen Haftungsumfang** und somit eine Einschränkung des finanziellen Risikos eines potentiellen Unternehmensnachfolgers.

## Vorhaben

Reine Existenzgründungen durch Nachfolge/Übernahme, also

- Betriebsübernahmen durch Anteilskauf/Kauf Vermögenswerte o. Ä.
- Tätige Beteiligung

---

## Förderfähig

- Angemessene Anteilskaufpreise
- Kaufpreise Assets  
(u.a. Betriebsimmobilien, Maschinenpark, Warenlager, Firmenwert)
- Ergänzungsinvestitionen ins Unternehmen
- Vorhabensbezogene Betriebsmittel / Warenlageraufstockung

# Förderansatz

## Kreditnehmer

- Reine Existenzgründer/Nachfolger
- Bei Haftungsbeschränkung:
  - KN zu gründende NewCo (Share-Deal)  
Muss Kapitalgesellschaft sein wegen Haftungsbeschränkung
  - KN neue (Kapital)Gesellschaft (Asset-Deal)

## Förderinstrument

50% bis 80%-ige Ausfallbürgschaft mit folgenden „Sonderkonditionen“:

- Häuftiges Bearbeitungsentgelt  
(nur 0,75 % einmalig, bei 50 % BÜ nur einmalig 0,50 %)
- Persönliche BÜ reduziert auf **20 %** der verbürgten Kreditsumme  
(Haftungsbeschränkung nur möglich bei Kapitalgesellschaft)
- Hausbankdarlehen oder Förderdarlehen der NRW.BANK / KfW  
(Laufzeit i.d.R. max. 10 Jahre, > 10 Jahre i.d.R. nur bei Betriebsimmobilien)
- max. Bürgschaftsvolumen: T€2.000

# Förderbeispiel 1

**Hersteller von  
Elektrizitätsverteilungs-  
und Schalteinrichtungen**



**Errichtung einer Gewerbeimmobilie durch den geschäftsführenden  
Gesellschafter und Vermietung an die GmbH**

# Förderbeispiel 1

<b>Finanzbedarf</b>	Immobilie* Betriebsausstattung  *Beleihungsgrenze T€ 2.900	4.800 TEUR <u>200 TEUR</u> <b>5.000 TEUR</b>
<b>Situation für die Hausbank</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• bestehendes Kreditengagement TEUR 650, abgesichert über betriebliche Vermögenswerte (somit hohe Blankoanteile)</li> <li>• aufgrund der dynamischen Unternehmensentwicklung weitere Kreditierungen für Betriebsmittel/Investitionen absehbar</li> </ul>	
<b>Finanzierungsmöglichkeit</b>	Eigenmittel NRW.BANK Universalkredit** Bürgschaftskredit  **abgesichert über erstrangige Grundschuld auf der Gewerbeimmobilie	200 TEUR 2.700 TEUR <u>2.100 TEUR</u> <b>5.000 TEUR</b>
<b>Sicherheiten für den Bürgschaftskredit</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Nachrangige Grundschuld Gewerbeobjekt</b></li> <li>• <b>Risiko-Lebensversicherung Kreditnehmer/Gesellschafter</b></li> <li>• <b>Mithaft der GmbH</b></li> </ul>	

## Förderbeispiel 2

### Physiotherapie

38 Jahre alt, Ausbildung zur Physiotherapeutin, diverse Fortbildungen, lange Berufserfahrung



Übernahme einer seit 15 Jahren bestehenden Krankengymnastik- und Physiotherapiepraxis; bisheriger Inhaber verkauft aus Altersgründen (62 Jahre alt)

# Förderbeispiel 2

<b>Finanzbedarf</b>	Kaufpreis Praxiseinrichtung/Kundenstamm Neuanschaffung Geräte/Inventar Umbau/Renovierung  Betriebsmittel/Nebenkosten	100 TEUR 30 TEUR <u>20 TEUR</u> 150 TEUR <u>40 TEUR</u> <b>190 TEUR</b>	
<b>Situation für die Hausbank</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Existenzgründerin ist Neukundin</li> <li>• Assets aus dem Vorhaben nicht bewertbar</li> <li>• Blankoanteil ohne Risikopartner TEUR 130</li> </ul>		

## Förderbeispiel 3

**Digitalisierung von  
Geschäftsprozessen und  
Dokumenten - Bereitstellung  
entsprechender Technologie**



**Wachstumsfinanzierung**

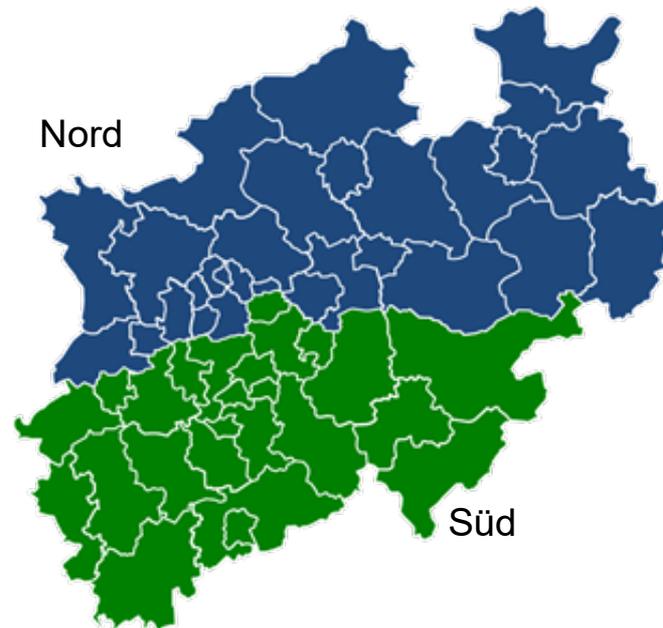
# Förderbeispiel 3

<b>Finanzbedarf</b>	Errichtung eines weiteren Standorts Wachstumsfinanzierung Betriebsmittel	400 TEUR 750 TEUR <u>100 TEUR</u> <b>1.250 TEUR</b>
<b>Situation für die Hausbank</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Unternehmenszahlen für drei Gruppenunternehmen, mittleres Rating durch kostenintensive Softwareentwicklung der letzten Jahre</li> </ul>	
<b>Finanzierungsmöglichkeit</b>	Eigenmittel Förderdarlehen (verbürgt) Projektkreditlinie (verbürgt) Hausbank-KK-Linie - verbürgt -	100 TEUR 400 TEUR 500 TEUR <u>250 TEUR</u> <b>1.250 TEUR</b>
<b>Sicherheiten für den Bürgschaftskredit</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Risiko-Lebensversicherung Gesellschafter</li> <li>• Sicherungsübereignung Anlagevermögen</li> <li>• Abtretung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen</li> <li>• Bürgschaft des Gesellschafters</li> </ul>	

# Ihre Ansprechpartner in den Regionen

Telefonnummer: 02131 5107 - Durchwahl

<b>Tim Deden – Prokurist und Regionalleiter</b> tdeden@bb-nrw.de	107
<b>Dominik Donath</b> ddonath@bb-nrw.de	146
<b>Oliver Kelzenberg</b> okelzenberg@bb-nrw.de	108
<b>Stephan Kopmann</b> skopmann@bb-nrw.de	145
<b>Matthias Michels (auch Agrar)</b> mmichels@bb-nrw.de	169
<b>Monika Westenberger</b> mwestenberger@bb-nrw.de	161
<b>Marc Wolters*</b> mwolters@bb-nrw.de	172



\*auch stille Beteiligungen