

Das könnte Sie interessieren ...

News und Fakten zum Thema

Existenzgründung und Unternehmensförderung

www.ihk.de/ostwuerttemberg, Seitennr. 3299006

Sprechtage Unternehmensberatung

www.ostwuerttemberg.ihk.de, Seitennr. 3307126

Sprechtage Finanzierung

www.ihk.de/ostwuerttemberg, Seitennr. 3307126

Sprechtage E-Commerce

www.digiz-ow.de, Seitennr. 4961460

Ihr IHK-Team für Gründung, Nachfolge und Finanzierung



Industrie- und Handelskammer
Ostwürttemberg



Elke App
Gründungsberaterin

Referentin
Tel. 07321 324-186
app@ostwuerttemberg.ihk.de



Alexander Paluch
Gründungsberater

Stv. Bereichsleiter
Tel. 07321 324-179
paluch@ostwuerttemberg.ihk.de



Markus Schmid
Bereichsleiter

Bereichsleiter
Tel. 07321 324-183
schmid@ostwuerttemberg.ihk.de



Treffpunkt Kleinunternehmen

2. Halbjahr 2024

Über 1.700 Kontakte

zu Gründung, Nachfolge,
Finanzierung und Förderung.

Veranstaltungsort

IHK Ostwürttemberg
Ludwig-Erhard-Str. 1
89520 Heidenheim
www.ihk.de/ostwuerttemberg

Wann dürfen wir Ihnen helfen?
www.start.ihk.de



Viele Mitgliedsbetriebe der IHK Ostwürttemberg beschäftigen wenige oder keine Mitarbeiter/-innen. Sie sind jedoch von großer Bedeutung für unseren Standort und Paradebeispiele des Unternehmergeistes.

An Sie richtet sich unser Treffpunkt Kleinunternehmen. Wir bieten Ihnen im Frühstücksformat neue fachliche Impulse und den Austausch untereinander. Wir wollen Sie damit bei den täglichen unternehmerischen Herausforderungen unterstützen und Ihnen die Netzwerke der IHK öffnen.

Zugleich gibt es bei den Veranstaltungen auch immer genügend Raum, um sich untereinander auszutauschen.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen und den Austausch mit Ihnen.

Anmeldung

IHK-Ansprechpartnerin Sabine Frey
frey@ostwuerttemberg.ihk.de
Tel. 07321 324-182

Anmeldung bitte online mit dem jeweiligen Link.

Mehr Infos zum Thema finden Sie auf
www.start.ihk.de

Fr, 20.09.2024
08:30 - 11:00 Uhr
(Präsenz)

"Wertorientierte Verkaufsstrategien am Telefon"

Daniela Schlebusch

Wertorientiertes Telefoncoaching

Wie kann ich Kundenbedürfnisse und -wünsche zielgerichtet ermitteln? Wie steigere ich Kundenzufriedenheit, Umsatz und Kundenbindung und reduziere zudem Reklamationen? Durch wertorientierte Verkaufsstrategien gewinnen Sie das Vertrauen und die Zufriedenheit Ihrer Kunden und bauen langfristige Geschäftsbeziehungen auf.

Anmeldung:

www.event-ihk.de/earlybird-0924

Mi, 16.10.2024
08:30 - 11:00 Uhr
(Präsenz)

"Mental load – unsere inneren Antreiber"

Tanja Krapp

TKV Aalen, Trainingszentrum für Kommunikation & Verkauf

Als Unternehmer/-in haben Sie täglich viele unterschiedliche Herausforderungen und Aufgaben zu meistern. Was sind innere Antreiber und wie wirken sich diese auf Sie aus? Lernen Sie Ihre inneren Antreiber kennen und erhalten Sie praxisnahe Tipps, um Ihre Entscheidungen freier und leichter zu treffen sowie gelassener mit Stress umzugehen.

Anmeldung:

www.event-ihk.de/earlybird-1024

Mi, 20.11.2024
08:30 - 11:00 Uhr
(Präsenz)

„ChatGPT als Unternehmer nutzen“

Ramon Rank

Projektmanager Technologietransfer
IHK Ostwürttemberg

ChatGPT kann ein wertvolles Instrument für Unternehmen sein. Was ist ChatGPT und wie können Sie ChatGPT erfolgreich in Ihrem Kleinunternehmen einsetzen? Praxisnahe Tipps zur Nutzung von ChatGPT für Unternehmen, die Sie sofort umsetzen können.

Anmeldung:

<https://event-ihk.de/earlybird-1124>

Do, 12.12.2024
08:30 - 11:00 Uhr
(Präsenz)

“Mit den richtigen Fotos den Vertrieb auf Volldampf bringen”

Sandra Ehinger

Fotografenmeisterin

Bilder können schaden - aber auch Wunder bewirken. Fotos sind das perfekte Mittel fürs "Storytelling" und lassen in uns spannende Geschichten entstehen. Nutzen Sie diese unterschätzte Sogwirkung auf Menschen und gewinnen Sie damit treue Kunden und Fans.

Anmeldung:

www.event-ihk.de/earlybird-1224