

Übersicht zur Fortbildungsprüfung Geprüfter Fachberater im Vertrieb

VO vom 31. Oktober 2001

Zulassung zur Prüfung

1. Abschluss in einem kaufmännischen oder verwaltenden dreijährigen Ausbildungsberuf und mindestens 6 Monate Berufspraxis

oder

2. Abschluss in einem anderen anerkannten dreijährigen Ausbildungsberuf und mindestens 1 Jahr Berufspraxis

oder

- 3. Abschluss in einem anerkannten zweijährigen Ausbildungsberuf, der dem Vertriebsbereich zuzuordnen ist und mindestens 18 Monate Berufspraxis oder
- 4. mindestens 3 Jahre Berufspraxis

Die Berufspraxis muss inhaltlich wesentliche Bezüge zu den in § 1 Abs. 2 (Verordnung über die Prüfung) genannten Aufgaben haben.

Prüfungsdurchführung

I. Handlungsbereiche, schriftliche Prüfung		Dauer	Anmerkungen	Bestanden, wenn
1.	Methodisches Arbeiten unter Anwendung moderner Informationstechnologien	90 min		
2.	Wirtschaften unter Berücksichtigung von Kosten-/Nutzenaspekten	90 min	Mündliche Ergänzunsprüfung 20 min Für maximal 1 Fach unter 50 bis 30 Punkten	
3.	Marktchancen identifizieren und die Marketinginstrumente zielgerichtet einsetzen	90 min	Wichtung: schriftlich : mündlich 2:1	alle Prüfungs- leistungen
4.	Rechtsfragen aus der Vertriebspraxis prüfen und bearbeiten	90 min		mindestens 50 Punkte
II. Mündliche Prüfung				
5.	Kundenkontakte effektiv und effizient gestalten	30 min. Vorbereitung + 30 min. Prüfungszeit		