

24 nullzwei

IHK ■ Die Weiterbildung
schafft Perspektiven

Karriere- bausteine

Weiterbildungsprogramm für das 2. Halbjahr 2024



Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer

Inhalt

IHK-Angebotssystematik	> 4
Trainee-Programm für Nachwuchskräfte	> 5
Unsere Veranstaltungen	
01. Ausbildungs- und Prüfungspraxis	> 8
02. Auszubildende und junge Fachkräfte	> 13
03. IT	> 17
04. Marketing / Einkauf und Logistik	> 18
05. Gepr. Fachwirt/in / Gepr. Fachkaufleute	> 26
06. International / Fremdsprachen	> 30
07. Immobilien	> 32
08. Kommunikation und Persönlichkeit	> 36
09. Personalwesen / Arbeits- und Sozialrecht / Gesundheit	> 42
10. Rechnungswesen / Controlling / Finanzen / Steuern	> 49
11. Management / Existenzgründung / Klima / Umwelt / Recht	> 51
12. Digitale Kompetenzen	> 54
Weitere Informationen	> 56
Ihre Ansprechpersonen im Team der IHK-Weiterbildung	> 57



Hinweis: Für eine bessere Lesbarkeit verwenden wir meist die männliche Form. Entsprechende Textstellen gelten aber selbstverständlich gleichwertig für alle Geschlechter (m/w/d).



„ Moin, moin, liebe Weiterbildungs- interessierte!“

Was machen, wenn sich die wirtschaftlichen Aussichten eintrüben?

Viele Unternehmen hatten in den vergangenen Jahren hohe Auftragsbestände und konnten ihre Kapazitäten voll ausschöpfen oder gar erweitern. Nun stellt sich das in einigen Branchen anders dar. Es mag daher ein guter Zeitpunkt sein, um sich intensiver mit den aktuellen Geschäftsmodellen und -prozessen zu beschäftigen. Werden die richtigen Dinge gemacht, und macht man die Dinge richtig?

Jetzt ist die Zeit derer, die sich gut aufgestellt haben und Verantwortung für das Neue übernehmen wollen. Unsere Wirtschaftsfachwirte, Handelsfachwirte, die Fachkaufleute in den Bereichen Bilanzbuchhaltung oder Personal sind auf Bachelorniveau qualifiziert und verfügen zugleich über reichlich praktische Erfahrung. Sie besitzen die sogenannte Awareness, um aktiv an einer positiven Zukunft mitwirken zu können.

Veränderungen sorgen in den Belegschaften meist für ein Grummeln in der Magengegend. Hier kommt es wieder mal auf die Führungskräfte an, die ihre Teams für neue Wege begeistern müssen. Change ist immer auch Chance. In unserem Programm finden Sie einige Seminare und Webinare, durch die Führungskräfte mehr Sicherheit für die besonderen Herausforderungen des Wandels in Wirtschaft und Gesellschaft erlangen.

Wir sind an Ihrer Seite. Nutzen Sie unsere Beratungs- und Weiterbildungsservices!

Ihr

Frank Mayer

Leiter Weiterbildung



[www.ihk.de/oldenburg/
seminare](http://www.ihk.de/oldenburg/seminare)



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



Absolventin, Gepr. Bilanzbuchhalterin –
Bachelor Professional in Bilanzbuchhaltung

Melanie Northhoff

„Die praxiserfahrenen Dozenten haben mich sehr gut auf die Prüfung zur geprüften Bilanzbuchhalterin vorbereitet. Durch diese Aufstiegsfortbildung haben sich für mich neue berufliche Zukunftsperspektiven eröffnet.“

”

**Beste
Zukunfts-
perspektiven**

“



Zahl dieser Ausgabe

3.727

Teilnehmende in den Seminaren, Webinaren und
Lehrgängen der Weiterbildung im Jahr 2023

Bettina Germann

„Zeitmanagement mit Hirn hat uns und unsere Teilnehmenden als Inhouse-Training begeistert. Die IHK organisiert das unbürokratisch, freundlich, echt und professionell.“

„*Passgenaue Trainings, unkompliziert vor Ort*“



Human Resources Development, ABEKING & RASMUSSEN
Schiffs- und Yachtwerft SE, Lemwerder



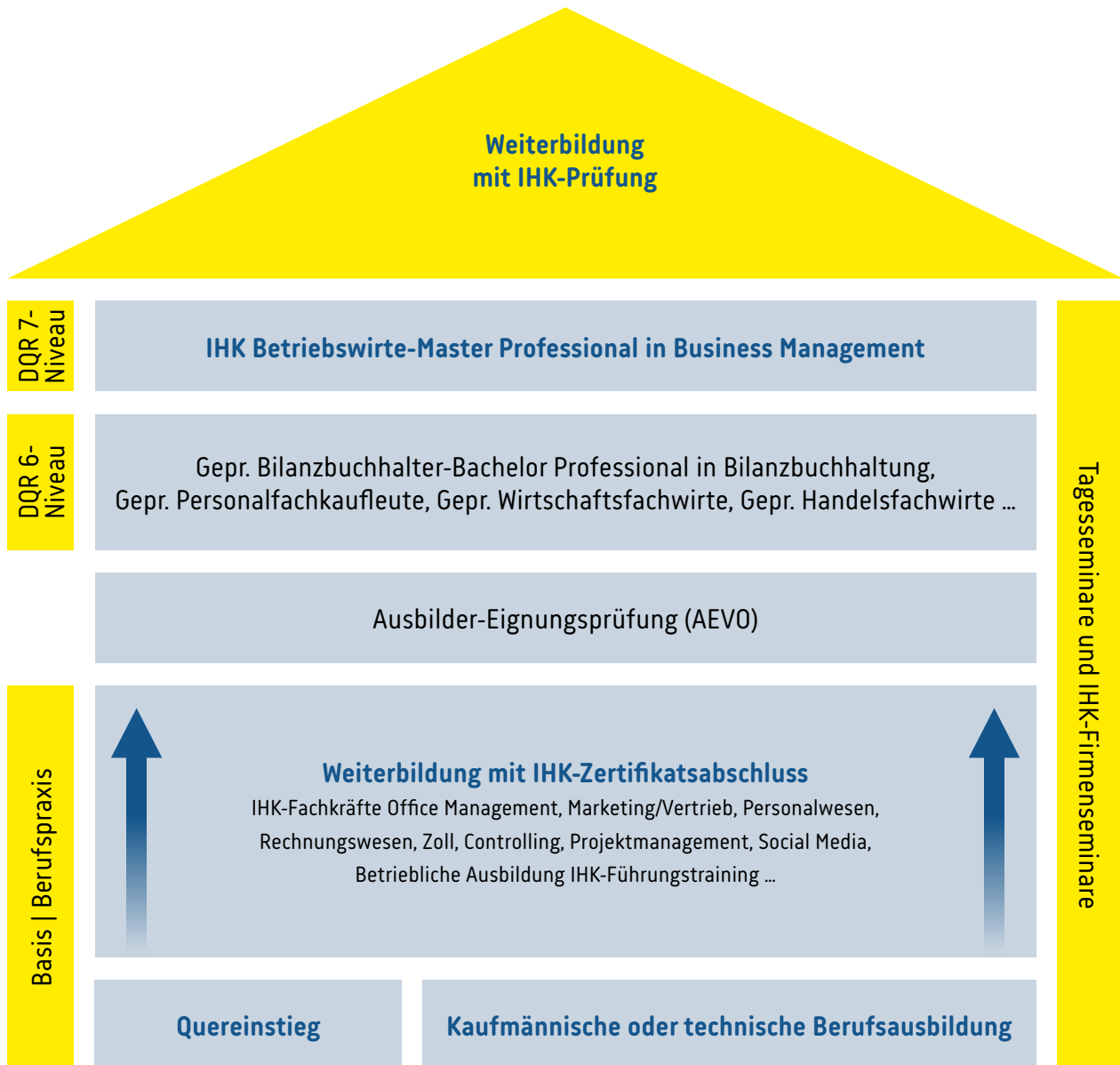
Marcel Menze

„Menschen lesen und verstehen ist die Währung des 21. Jahrhunderts. Mein IHK-Training erhöht die Motivation und Bindung Ihrer Mitarbeitenden.“

„*Ihr neuer Schlüssel: Mimikresonanz*“

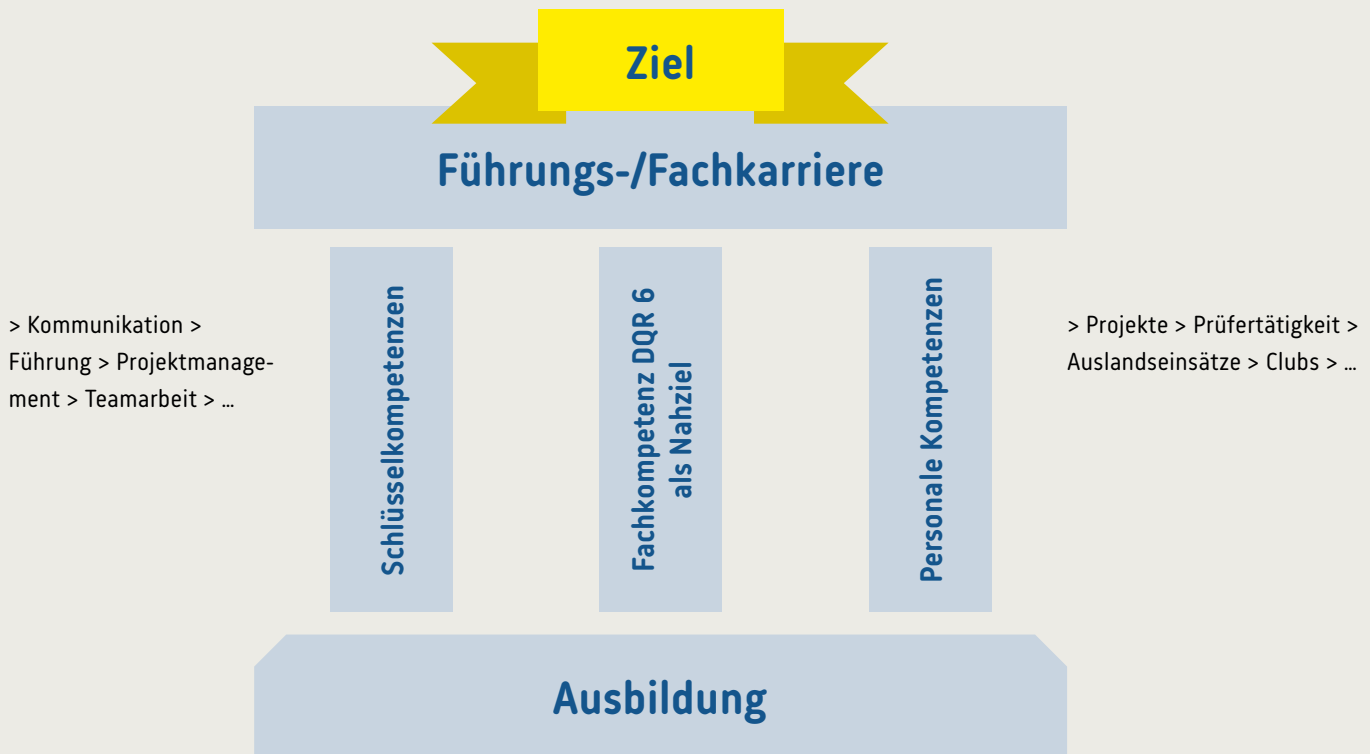
Mimikresonanz®-Trainer, Wilhelmshaven

IHK-Angebotssystematik



So entwickeln sich Talente im Unternehmen systematisch weiter

Trainee-Programm für Nachwuchskräfte – 3-Säulen-Modell



Eine zunehmend große Herausforderung der Ausbildungsbetriebe ist der Wunsch junger Berufsabsolvent/innen, einen akademischen Abschluss zu erlangen. Damit verspricht sich diese Gruppe bessere Aufstiegschancen.

Verständlich. Bieten Sie doch eine noch bessere Perspektive!

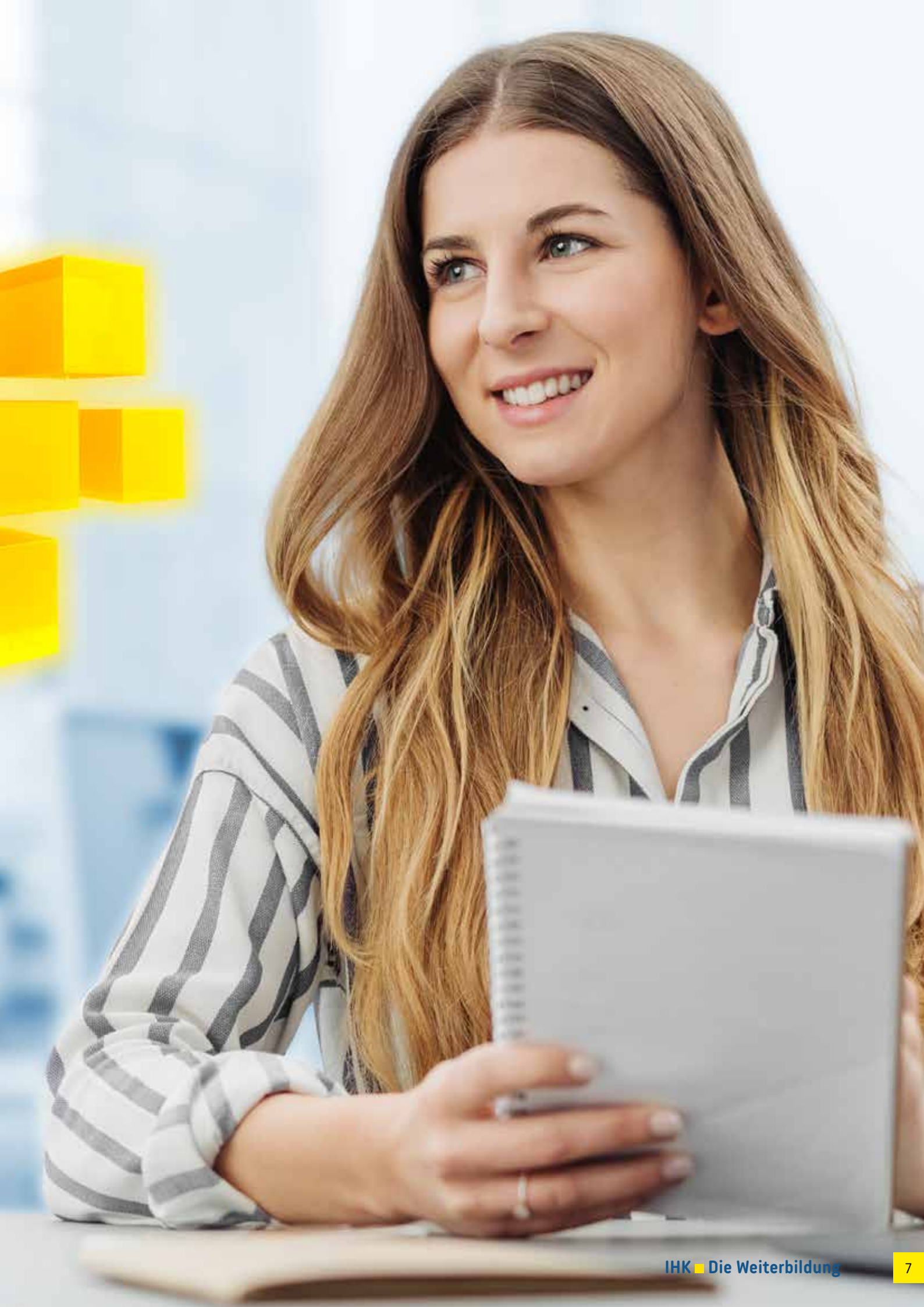
Das 3-Säulen-Modell ist ein Lösungsansatz. Entwickeln Sie Ihre Talente im Unternehmen systematisch weiter. Fachlich ist eine Weiterbildung auf der Ebene der Meister, Fachwirte oder Fachkaufleute das Ziel, weil das DQR 6-Niveau gleichwertig mit einem Studienabschluss ist.

Außerdem sollten Kompetenzen trainiert werden, die die Kommunikation verbessern, das Arbeiten im Team erleichtern und Konflikte vermeiden.

Auch die persönliche Entwicklung in jungen Jahren ist herausragend wichtig. Ehrenamtliche Prüfertätigkeiten, Projektverantwortung, Erfahrungen auf dem internationalen Parkett, Mitwirkung in Clubs ... all diese Möglichkeiten lassen Talente aufblühen. Wie Sie ein solches Konzept konkret umsetzen? Frank Mayer, Leiter IHK-Weiterbildung, berät Sie gern.



Unsere Veranstaltungen



Ausbildungs- und Prüfungs- praxis

1

1.1

Vorbereitung auf die Ausbilder-Eignungsprüfung

Ausbilder/innen haben nach dem Berufsbildungsgesetz den Erwerb der berufs- und arbeitspädagogischen Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten nachzuweisen.

Der IHK-Lehrgang vermittelt Ihnen das erforderliche Wissen zur Gestaltung einer systematischen und zielorientierten betrieblichen Ausbildung gemäß der Ausbilder-Eignungsverordnung.

Diese Lehrgangstypen stehen Ihnen zur Auswahl:

Lehrgang A: Teilzeit Präsenz

montags und mittwochs, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang B: Teilzeit Präsenz

dienstags und donnerstags, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang C: Vollzeit Präsenz

14 Tage in Vollzeit, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)

Lehrgang D: Webinar ca. 50 UStd.

Extern, Live Online Unterricht
verschiedene Terminvarianten

Lehrgang E: Blended Learning ca. 58 UStd.

5 Tage Live Online Unterricht, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)

und 3 Präsenztermine samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr **EUR 600,00**

Lehrgang F: Vorbereitung auf die praktische Ausbilder-Eignungsprüfung

Verschiedene Terminvarianten.

Nur für Absolvent/innen von Fortbildungsprüfungen,
die vom schriftlichen Teil befreit sind

EUR 300,00

Die konkreten Termine finden Sie im Internet:

www.ihk.de/oldenburg/seminare

13.09.2024 bis 09.05.2025

1.2

ein 11-Stufen-Programm für Ausbilder/innen

Ausbilder-TrainingsCamp

Stetiger Rückgang der Bewerbungen, wachsende Anforderungen an Methodik und Didaktik, die Schaffung einer Arbeitgebermarke im Ausbildungsbereich und das Thema Fachkräftesicherung sind Schlagworte, die betriebliche Ausbilderinnen und Ausbilder sowie Personalverantwortliche beschäftigen. Unsere Seminarreihe macht Sie fit für die Herausforderungen in der betrieblichen Aus- und Weiterbildung.

Gesamtpreis bei Buchung aller 11 Bausteine EUR 2990,00

Baustein 1: Entwicklung des Ausbildungsmarkts – Gen Z und Alpha in der betrieblichen Ausbildung

13.09.2024, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 220,00

Baustein 2: Erfolgreiches Recruiting und nachhaltige Bindung von Auszubildenden

18.10.2024, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 250,00

Baustein 3: Aktuelles Recht in der Ausbildung

07.11.2024 bis 08.11.2024,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 380,00

Baustein 4: Konstruktive Kommunikation – Kompetenz für die Gesprächsführung

24.10.2024 bis 25.10.2024,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede EUR 380,00

Baustein 5: Stärken und Potentiale der Auszubildenden erkennen und fördern

27.02.2025 bis 28.02.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede EUR 320,00

Baustein 6: Wenn Azubis Ärger machen...

27.01.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede EUR 250,00

Baustein 7: Teamentwicklung durch Ausbilder/innen

30.08.2024, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 250,00

Baustein 8: Ausbilder/in sein – gut für sich und andere sorgen!

21.03.2025, von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg EUR 250,00

Baustein 9: Interkulturelle Kompetenzen für Ausbilder/innen

24.02.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 250,00

Baustein 10: Jeder lernt anders – Psychologie des Lernens

15.08.2024, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg EUR 250,00

Baustein 11: Aktive Ausbildungsmethoden und die Umsetzung in die Praxis

02.09.2024 und 03.09.2024,
jeweils von 09:00 bis 17:00/12:30 Uhr, Rastede EUR 330,00

17.10.2024 bis 28.11.2024

1.3

donnerstags und montags von 18:00 bis 20:00 Uhr,
Live Online Unterricht

Nachhaltige Ausbildungspraxis

Junge Menschen drängen verstärkt auf eine nachhaltige Ausrichtung der Ausbildung. Wie können Ausbilder/innen gemeinsam mit ihren Auszubildenden zielgerichtet und kreativ die Zukunft gestalten? Wie ändert sich der Lernort Betrieb durch den Blick auf Nachhaltigkeit?

EUR 429,00

13.08.2024 oder 21.08.2024 oder 05.09.2024

1.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Neue Ausbildungshorizonte fest im Blick: ein Seminar für AEVO-Prüfende

Karina Römerscheid, Trainerin, Oldenburg

Auszubildende sollen herangeführt werden, die Route zu den Ausbildungszielen selbständiger festzulegen. Da braucht es Ausbilder/innen, die das Navigieren als Lerncoach oder Lernprozessbegleitung unterstützen. Diese neue Anforderung fördert ein modernes Lernumfeld, wird in der schriftlichen AEVO-Prüfung abgefragt und prägt Haltung und Kommunikation im praktischen Prüfungsteil.

EUR 0,00

**06.09.2024 oder 01.10.2024 oder
23.10.2024 oder 05.11.2024 oder 10.12.2024** 1.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg oder extern

Willkommen an Bord – der Kompass für Prüfende: ein Seminar für Prüfende in Aus- und Fortbildung

*Maria Koriath, Dipl. Pädagogin und Coach, Leer oder
Karina Römerscheid, Trainerin, Oldenburg*

Hier erfahren Sie einiges über die Bedeutung und Funktionen von Prüfungen allgemein und insbesondere vom Selbstverständnis der IHK-Prüfungen. Was ist unser gesetzlicher Auftrag und welche Qualitätsansprüche werden an uns gestellt? Nach diesem Seminar sind Sie klar orientiert, haben einen Lageplan und kennen die Aufgabenteilung von IHK und Ehrenamt.

EUR 0,00

09.10.2024 oder 14.11.2024 oder 17.12.2024 1.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Ahoi – in mündlichen Prüfungen zielgerichtet kommunizieren und gekonnt fragen

*Maria Koriath, Dipl. Pädagogin und Coach, Leer oder
Karina Römerscheid, Trainerin, Oldenburg*

Das Ziel der Prüfungsausschüsse besteht darin, für die Prüflinge die Rahmenbedingungen zu schaffen, damit sie ihre bestmöglichen Leistungen zeigen können. Dazu bedarf es einer freundlichen und klaren Kommunikationsstruktur. Die Fragetechniken sollen präzise sein und im Zweifel bei der Orientierung unterstützen. Ein Prüfungsgespräch auf Augenhöhe lädt dazu ein, das angesammelte Wissen gern zu präsentieren.

EUR 0,00

27.09.2024 1.6

Seminar von 15:00 bis 18:00 Uhr, Oldenburg oder

21.10.2024

Seminar von 17:30 bis 20:30 Uhr, Oldenburg oder

11.11.2024

Seminar von 09:00 bis 12:00 Uhr, Oldenburg oder

09.12.2024

Seminar von 16:30 bis 19:30 Uhr, Oldenburg

Kurs halten – Rechtssicher prüfen: ein Seminar für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Jens Noormann, Dozent und Trainer, Oldenburg

Sicher ans Ziel kommen, wer will das nicht? Wenn es um Prüfungen geht, müssen der Rechtskompass dabei und ein gutes Gefühl für die Untiefen der Prüfungen vorhanden sein. Dieses Seminar ist ein kostenloser Service für unsere Prüferinnen und Prüfer. Es vermittelt den notwendigen rechtlichen Überblick und schärft das Bewusstsein für Fairness, Nachvollziehbarkeit der Bewertung sowie den Qualitätsanspruch von Prüflingen, der Wirtschaft und der IHK.

EUR 0,00

04.11.2024 1.8

Seminar von 15:30 bis 18:30 Uhr, Oldenburg

Ausguck besetzen – als Aufsicht informieren, kontrollieren und den Ablauf steuern

Jens Noormann, Dozent und Trainer, Oldenburg

Ruhe bewahren, die Lage sondieren und besonnen auf die Umstände eingehen. Das sind die Anforderungen an Prüfungsaufsichten. Dazu muss man seine Rolle sowie den rechtlichen Rahmen kennen und wissen, wer aus der IHK bei Bedarf zur Seite stehen kann. Lassen Sie sich mit uns auf einen spannenden Seminarnachmittag ein. Gemeinsam machen wir uns auf eine Reise durch den Prüfungsablauf und tauschen uns aus über alles, was uns dabei so begegnen kann.

EUR 0,00

11.11.2024

1.9

Seminar von 13:00 bis 16:00 Uhr, Oldenburg oder

18.12.2024

Seminar von 15:00 bis 18:00 Uhr, extern

Kurs halten in rauer See – Rechtssicher prüfen Teil 2: ein Seminar für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Jens Noormann, Dozent und Trainer, Oldenburg

Die wichtigsten Kenntnisse zur Anwendung des Kompasses kennen Sie durch das Basistraining. Nun wollen wir mit Ihnen kurz zurückschauen und noch ein paar Untiefen in den Blick nehmen. Haben Sie seit dem letzten Seminar bereits praktische Erfahrungen sammeln können? Lassen Sie uns darüber sprechen! In diesem Follow-up-Webinar kommen Sie mit Teilnehmenden weiterer Crews zusammen, was für neue Fragen, Sichtweisen und Dynamiken sorgen wird. Der zweite Teil unserer Reise ist auch dazu gedacht, dass wir noch einmal auf mögliche Veränderungen der Rechtsprechung eingehen, um den rechtlichen Rahmen sowie seine Tücken souveräner einordnen zu können.

EUR 0,00

18.11.2024

1.10

Seminar von 16:00 bis 19:00 Uhr, Oldenburg

Kurs halten, Logbuch führen – schriftliche Prüfungen in sichere Gewässer führen: ein Seminar für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Jens Noormann, Dozent und Trainer, Oldenburg

Die meisten erfahrenen Prüfenden kennen die Untiefen der schriftlichen Prüfungen, und dennoch empfehlen wir auch diesen eine Auffrischung. Wer noch jung an Bord eines Ausschusses ist, darf dieses Seminar nicht verpassen! Schriftliche Prüfungen sind ein wichtiges Etappenziel für Prüflinge in Aus- und Weiterbildung. Hier entscheidet sich oft der weitere Kurs: Durchgefallen, Ergänzungsprüfung, Zulassung zu weiteren Etappen, Einfluss auf die Gesamtnote ...

EUR 0,00

19.11.2024

1.11

Seminar von 13:30 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

In die Riemen legen! – Prüfungsaufgaben handlungs- orientiert gestalten

Maria Koriath, Dipl. Pädagogin und Coach, Leer

Kurs auf Handlungsorientierung! Das bedeutet, dass nicht nur Wissen abgefragt wird. Es gilt, Prüfungsaufgaben zu konzipieren, mit denen die gesamte Palette der Kompetenzen geprüft werden kann. Wie gute Kommandos, so sollen auch die Aufgaben kompakt, präzise und verständlich formuliert sein. Damit können sich die Prüflinge sprichwörtlich in die Riemen legen und zeigen, wie sie in der Praxis agieren.

EUR 0,00

20.11.2024

1.12

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Ausbildende als Zukunftsbe- rater/innen – Nachwuchskräfte für das Unternehmen sichern

Anika Liedloff-Völker, BA Gesundheitsökonomin, MA Human Resource Management, Unternehmensberaterin, Hamburg

Nachwuchskräfte für das Unternehmen zu sichern, ist eine der zentralen gegenwärtigen Herausforderungen. Mit Blick in die Zukunft wird diese Aufgabe weiter an strategischer Bedeutung gewinnen. Umso wichtiger ist es, mit seiner Ressource Nachwuchs sorgsam umzugehen.

EUR 265,00

12.12.2024**1.13**

Webinar von 15:00 bis 18:00 Uhr, Live Online Unterricht

Kommando übernehmen – die Aufgaben der Prüfungsausschussvorsitzenden: ein Seminar für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Karina Römerscheid, Trainerin, Oldenburg

Wenn sich ein Prüfungsausschuss auf die gemeinsame Reise macht, werden immer auch Vorsitz und Stellvertretung gewählt. Das Aufgabenspektrum kann variieren, wird aber auf Wunsch immer flankiert durch die Betreuenden der IHK. So bereiten Ausschussvorsitzende mit der IHK Sitzungen des Ausschusses vor und leiten diese. Sie organisieren Arbeitsabläufe und sind im Rahmen der Prüfung Erste unter Gleichen.

EUR 0,00

Auszubildende und junge Fachkräfte

2

Prüfungsvorbereitungskurse als Webinar 2.1 **Fit für die Abschlussprüfung!**

Diese Lehrgänge richten sich an Auszubildende, die kurz vor der Abschlussprüfung stehen.

Kaufleute für Büromanagement (Teil 1)

Kaufleute für Büromanagement (Teil 2)

Kaufleute für Digitalisierungsmanagement (Teil 2)

Kaufleute im E-Commerce (Teil 1)

Kaufleute im E-Commerce (Teil 2)

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (Teil 1)

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (Teil 2)

Kaufleute für IT-System-Management (Teil 2)

Industriekaufleute

**Fachinformatiker/in Fachrichtung Systemintegration
(AO 2020 Teil 2)**

**Fachinformatiker/in Fachrichtung Anwendungsentwicklung
(AO 2020 Teil 2)**

Die konkreten Termine und Preise finden Sie im Internet:
www.ihk.de/oldenburg/seminare

29.08.2024

2.2

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Knigge-Training für Auszubildende – Gut ankommen bei Kundschaft, Vorgesetzten und im Team

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Für ein Unternehmen bzw. für dessen Außenwirkung sind gute Repräsentations- und Umgangsformen der Mitarbeitenden bei Gesprächen und Kontakten von grundlegender Bedeutung. Eigenschaften wie wertschätzendes, höfliches und aufmerksames Verhalten und die Art der Kommunikation im Umgang mit anderen Menschen werden in diesem Seminar „unter die Lupe“ genommen, damit Auszubildende einen professionellen Eindruck hinterlassen.

EUR 220,00**09.09.2024 oder 10.09.2024**

2.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Zum Start der Ausbildung – der „kleine Knigge“ für den großen Start

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Gerüstet für den Start in die Ausbildung und neue Situationen: Sie sind neu im Unternehmen oder neu in der Abteilung? Was sollte ich tun, was besser nicht? Was wird im Team von mir erwartet und was erwarten Kund/innen? Wie gehe ich mit Feedback und Kritik um? Auch Blick und Körpersprache haben (Aus-)Wirkungen. Wie lerne ich den richtigen Ausdruck? Das Seminar gibt wichtige Tipps zur Orientierung.

EUR 220,00**03.09.2024**

2.3

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Emstek (ecopark) oder

04.12.2024

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Persönlichkeitstraining für Auszubildende – Mit wertschätzendem Verhalten, Herz und Persönlichkeit punkten

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Jeden Tag gibt es in der Ausbildung große Herausforderungen: Neue Aufgaben, neues Team und neue Kund/innen, zu erfüllende Erwartungen, zunehmende Verantwortung und viele Fragezeichen im Kopf (Wie geht das? Wie schaffe ich das? ...). Zudem bildet ein respektvolles und freundliches Miteinander die Basis für den erfolgreichen, beruflichen Weg. Im Seminar wird anhand von praxisorientierten Übungen und Tipps eine Hilfestellung gegeben, sicherer im Umgang mit unterschiedlichen Situationen und Personen zu werden.

EUR 220,00**09.09.2024 bis 28.09.2024**

2.5

Webinar montags und mittwochs von 18:00 bis 20:30 Uhr, Live Online Unterricht

Rechnungswesen für Auszubildende

Im Fach Rechnungswesen ist es elementar für den Erfolg, dass alle Themen verstanden sind und der „rote Faden“ erkannt wird. In diesem berufsbegleitenden Webinar werden Wissenslücken im Bereich Finanzbuchhaltung und Kosten- und Leistungsrechnung gefüllt – eine erste gute Vorbereitung auf die Abschlussprüfungen.

EUR 390,00

11.09.2024 oder 22.10.2024 oder 19.11.2024 2.6

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Telefontraining für Auszubildende und Juniorkaufleute

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Der tägliche Umgang mit dem Telefon ist auch für Auszubildende und Juniorkaufleute durch ständig steigende Anforderungen im Unternehmen unverzichtbar. Dafür sind Fähigkeiten und eine innere Haltung notwendig, wie sie bisher nur selten in Familie, Schule und Beruf herausgefordert und gefördert worden sind. Gemeint sind z. B. das Kennenlernen der gezielten Gesprächsführung sowie die Kommunikation mit Gesprächspartner/innen. Das Seminar bietet Hilfen an, das Telefon wirksam einzusetzen und sich in schwierigen Situationen kompetent und serviceorientiert zu verhalten.

EUR 220,00

15.10.2024 bis 18.10.2024 2.8

Webinar von 09:00 bis 16:00 Uhr, Live Online Unterricht

BWL – easy und konkret: Online Unternehmenssimulation mit Planspiel

Uwe Vater, Dipl.-Kfm., freier Dozent und Unternehmensberater, Hatten

Mehr BWL-Verständnis für Auszubildende in kaufmännischen Berufen und erweiterte Fähigkeiten im Team unternehmerisch zu denken und zu handeln – diese Zielsetzung realisiert die Unternehmenssimulation „BWL – easy und konkret“. Die Auszubildenden erlernen spielerisch Unternehmensentscheidungen zu treffen, trainieren digitale Zusammenarbeit und haben zusätzlich Freude am interaktiven Lernen im Team.

EUR 419,00

07.10.2024 bis 10.10.2024 2.7

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

Ferienakademie für Auszubildende – Personalwesen

Jörg Beckmann, Dozent und Trainer, Wiesmoor

In allen kaufmännischen Ausbildungsberufen ist der Bereich Personalwesen ein Inhalt des Ausbildungsrahmenplans, der vermittelt werden muss. Das ist in den Betrieben oft schwierig, da hier sensible Daten verwaltet werden bzw. die Bearbeitung dieses Bereichs von Steuerberatungen übernommen wird.

In diesem Lehrgang setzen sich die Auszubildenden intensiv mit Personalthemen auseinander, um das Berufsschulwissen zu erweitern. Der Lehrgang ist eine gute Vorbereitung für die kaufmännischen Abschlussprüfungen.

EUR 250,00

24.10.2024 2.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Emstek (ecopark)

Auf dem Weg zum souveränen Telefonieren – ein Training für Auszubildende und junge Kaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Der selbstverständliche und kundenorientierte Umgang mit dem Telefon ist eine echte Herausforderung. In Zeiten von Sozialen Medien und einer sich wandelnden Kommunikationskultur braucht es für Newcomer Orientierung und Training, damit auch am Telefon gute Arbeit geleistet werden kann. Der erste Eindruck prägt, kann für ein positives Verhältnis sorgen und damit die Grundlage für gute Geschäfte bedeuten. Dieses Telefontraining zeigt auf, was Geschäftspartner/innen in der Kommunikation am Telefon erwarten und wie man selbst schwierige Situationen mit der gebotenen Ruhe und Sicherheit meistern kann.

EUR 220,00

12.11.2024

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Zeitmanagement und Selbstorganisation für Auszubildende

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Eine gute Struktur ist eine wichtige Grundlage. Dafür, wie Sie die täglichen Dinge im Alltag noch besser „geregelt“ bekommen, Ihre Zeit besser managen und sich gut vorbereiten. Egal ob es dabei um ein kommendes Gespräch, ein Projekt, das Meeting, die Routinen oder eine Prüfung geht. Wie Sie zielorientiert planen und sich selbst, Ihre Aufgaben und den Arbeitsplatz besser organisieren, erfahren Sie in diesem Seminar.

EUR 220,00**20.11.2024**

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Emstek (ecopark)

Kommunikationstraining für Auszubildende – für gute Beziehungen digital, persönlich und am Telefon

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Kommunikation ist unvorstellbar facettenreich, ebenso wie die Menschen, Tätigkeiten und Situationen, mit denen Mitarbeitende im Arbeitsalltag konfrontiert werden. Für das Image des Unternehmens und die Bildung und Erhaltung von Kontakten, ist es unerlässlich, die Kommunikationsmöglichkeiten kennen zu lernen und zu nutzen: Ein souveräner Auftritt, ein angemessener Ton und ein höfliches, wertschätzendes Verhalten. Am Seminartag gibt es dazu praxisbezogene Übungen und Tipps, um den Einsatz von gezielter Kommunikation zu optimieren.

EUR 220,00

06.11.2024 bis 13.12.2024

3.1

74 LST Live Online Unterricht zzgl.

20 LST als modulbegleitendes Selbstlernstudium

Cyber Security Advisor (IHK)

Auf rund 220 Mrd. Euro pro Jahr schätzt das Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik den Schaden durch Cyberkriminalität für die deutsche Wirtschaft - Tendenz steigend. Betroffen sind Unternehmen aller Größen und Branchen. Doch wo genau sollten Betriebe starten? Was ist im Fall der Fälle zu tun? Speziell qualifizierte Mitarbeitende, die Cyber Security Advisor, geben hierauf konkrete Antworten und entwickeln vorbeugende Maßnahmen.

Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Marketing / Einkauf und Logistik

4

Zertifikatslehrgang – 5 Bausteine

05.08.2024 bis 16.12.2024

4.1

Tagesseminare von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Praxistraining Vertrieb – Fünf Bausteine für den Verkaufserfolg

In der Kommunikation mit der Kundschaft darf nichts dem Zufall überlassen werden. Selbstverständlich sind bedarfsgerechte Produkte und Leistungen die Basis für zufriedene Kundschaft, aber die beteiligten Akteur/innen sind und bleiben die entscheidenden Erfolgsfaktoren. Wenn die Kommunikation nicht stimmt, egal ob digital oder analog, schaffen Sie es auch mit nettesten Kund/innen nicht, einen erfolgreichen und vor allem nachhaltig zufriedenstellenden Geschäftsabschluss zu bewerkstelligen und eine langfristige Geschäftsbeziehung aufzubauen. Das intensive Praxistraining in fünf Bausteinen bietet zahlreiche Beispiele aus der Praxis, Übungen und direktes Feedback. Es fördert Ihren starken Auftritt bei Geschäftspartner/innen. Sie erhalten Know-how aus Rhetorik sowie der Verkaufs- und Kommunikationspsychologie. Das Training optimiert Ihre Kommunikation, ob am Telefon, im digitalen Kontakt, im direkten Verkaufsgespräch oder in Preisverhandlungen.

Gesamtpreis bei Buchung aller 5 Bausteine

EUR 1250,00

05.08.2024

4.1.1

Baustein 1: Erfolgreiche Kundenkommunikation gestalten

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Digital ist nicht das Gegenteil von analog, sondern eine zusätzliche Komponente in der Kommunikation. Denn nur durch eine einheitliche und professionelle Kommunikation an allen Kundenkontaktpunkten schaffen Sie eine erfolgreiche und langfristige Geschäftsbeziehung. Dabei gilt es, einen durchgehend kompetenten, engagierten und freundlichen Eindruck zu gestalten. Ihre Kund/innen werden begeistert sein und aktiv für Sie werben, wenn Sie das Trainierte erfolgreich umsetzen.

EUR 275,00

02.09.2024

4.1.2

Baustein 2: Am Telefon überzeugen

Oliver Becker, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Oldenburg

Genau wie im persönlichen Gespräch, sind Emotionen am Telefon ausschlaggebend und können die Kundschaft überzeugen. Für Ihre Verständlichkeit am Telefon ist es wichtig, dass Sie kurze und einfache Formulierungen verwenden. Begeistern Sie Ihr Gegenüber durch präzise Formulierungen und behalten Sie den Fokus auf das Wesentliche. Stellen Sie dazu die richtigen Fragen und hören anschließend genau zu, was Kund/innen zu erzählen haben. Hierbei hilft Ihnen die richtige Vor- und Nachbereitung der Telefonate und Ihr eigener Telefonleitfaden.

EUR 275,00

11.11.2024

4.1.4

Baustein 4: In Preisverhandlungen überzeugen

Oliver Becker, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Oldenburg

Verkaufsgespräche sind besonders dann erfolgreich, wenn bei dem Geschäft die eigenen Preisvorstellungen realisiert werden. Ändern Sie daher nicht Ihren Preis, sondern ändern Sie die Leistungen. Voraussetzungen hierfür sind klare Ziele, eine professionelle Kommunikationsstrategie, die gute Vorbereitung und selbstverständlich das souveräne Auftreten. Das Training gibt Tipps und Kniffe für eine erfolgreiche Verhandlungsführung im B2B- und B2C-Bereich.

EUR 275,00

21.10.2024

4.1.3

Baustein 3: Neue Kundschaft akquirieren und Beziehungen ausbauen

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Im Prinzip bietet jeder Kontaktpunkt zwischen Interessierten und Unternehmen eine Chance zur Gewinnung neuer Geschäftsbeziehungen. Sei es im persönlichen Gespräch, im Nachgang zu einem Messebesuch, bei einem Event, per Telefon oder über die Unternehmenswebseite. Die Bedeutung der Akquise neuer Kundinnen und Kunden nimmt gerade in Zeiten des steigenden Wettbewerbs stetig zu. Gleichzeitig gilt es, die richtigen Instrumente für die Bindung erfolgreich einzusetzen. Denn ohne die Gewinnung und Bindung von Kund/innen, kein Unternehmenserfolg!

EUR 275,00

16.12.2024

4.1.5

Baustein 5: Reklamationen und andere schwierige Situationen positiv gestalten

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Manchmal passieren Fehler. Das ist ärgerlich, aber menschlich. Beschwerden geben Ihnen allerdings auch die Chance, auf einen Missstand zu reagieren und verärgerte Kundschaft wieder stärker an das Unternehmen zu binden. Sehen Sie Beschwerden und Reklamationen daher positiv! Würden Kundinnen und Kunden sich nicht beschweren, hätten Sie nicht die Möglichkeit, die Sache wieder gut zu machen. Mit der richtigen Haltung und der richtigen Kommunikation wird mit einem Perspektivenwechsel aus einer vermeintlich unangenehmen Situation eine nachhaltige Geschäftsbeziehung. In diesem Seminar trainieren Sie das geeignete Verhalten.

EUR 275,00

**16.08.2024 bis 14.09.2024 oder
08.11.2024 bis 07.12.2024**

4.2

freitags und samstags von 09:00 bis 17:00 Uhr,
Live Online Unterricht

Online Marketing Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: Ahoi Digital

Die meisten Kaufentscheidungen werden heutzutage im Internet getroffen. Für Unternehmen ist es dann entscheidend, gefunden zu werden und positiv aufzufallen. Mit einer Webseite allein gelingt das nicht. Es braucht ein gutes Online-Marketing, mit dem Produkte und Dienstleistungen auf verschiedenen Online-Kanälen bestmöglich präsentiert werden. Sie erfahren im Lehrgang, wie eine erfolgreiche Online-Marketing Strategie umgesetzt wird und Unternehmen erfolgreich in der digitalen Welt auftreten. Die eingesetzten Dozierenden vermitteln Ihnen das nötige Know-how sowie die praktischen Fähigkeiten, um Ihr Unternehmen in der digitalen Welt angemessen zu präsentieren.

Zertifikatslehrgang

EUR 2297,00

26.08.2024 bis 16.10.2024

4.4

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr,
Live Online Unterricht

Künstliche Intelligenz im E-Commerce (IHK)

Künstliche Intelligenz (KI) spielt eine immer wichtigere Rolle im E-Commerce, da sie dazu beiträgt, das Einkaufserlebnis für Kund/innen zu verbessern, die Effizienz der Betriebsabläufe zu optimieren und die Umsätze zu steigern. Hier sind Fachkräfte mit fundiertem, aktuellem Wissen gefragt. Der Kurs „Künstliche Intelligenz im E-Commerce“ gibt einen Überblick über aktuelle KI-Entwicklungen und wie sie den E-Commerce nachhaltig unterstützen.

Zertifikatslehrgang

EUR 1990,00

**16.08.2024 bis 14.09.2024 oder
08.11.2024 bis 07.12.2024**

4.3

freitags und samstags von 09:00 bis 17:00 Uhr,
Live Online Unterricht

Social Media Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: Ahoi Digital

Die Nutzung von sozialen Netzwerken hat sich tief in die alltäglichen Gewohnheiten der Menschen verankert. Social Media verlangt eine wohlüberlegte Strategie und eine ausgiebige Community Betreuung. Hierfür braucht es Fachkräfte, die in vielen Bereichen ausgebildet sind. Trends erspüren, Kampagnen planen, Kommunikation mit Kund/innen, Monitoring, rechtliche Aspekte und Reputationsmanagement sind nur einige Aufgabenfelder.

Zertifikatslehrgang

EUR 2297,00

04.09.2024 bis 27.11.2024

4.5

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr,
Live Online Unterricht

Social Media Manager/in (IHK)

Kommunikationsplattformen wie X, Facebook, XING, LinkedIn oder Blogs sind aus der medialen Welt nicht mehr wegzudenken. Geschäftspartner/innen und Kund/innen sind zunehmend in sozialen Netzwerken anzutreffen. Doch wie nutzt man diese Plattformen effizient für geschäftliche Ziele? Welche Plattformen sind relevant und was gibt es für Spielregeln? Der Lehrgang macht Sie fit für die Social Media Welt. Sie lernen praxisnah Ihr eigenes Social Media Marketing effizient aufzubauen und zu steuern.

Zertifikatslehrgang

EUR 1690,00

10.09.2024

4.6

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Social Media-Marketing – Facebook, Instagram, LinkedIn & Co. erfolgreich einsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Facebook, Instagram, LinkedIn und Co. sind schon lange nicht mehr nur Kommunikations- und Unterhaltungsplattformen für Privatpersonen, sondern auch ein nicht zu vernachlässigendes Marketinginstrument für Unternehmen aus allen Bereichen. Doch die kommerzielle Nutzung von Social Media für gezieltes Marketing ist für viele Unternehmen immer noch schwer greifbar und es herrscht Unsicherheit bei dem Umgang mit der „neuen Macht der Nutzer/innen“.

EUR 240,00

13.09.2024 - 09.12.2024

4.8

41 LST Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 28 LST

Nachhaltiges Lieferkettenmanagement (IHK)

Das 2023 in Kraft getretene Sorgfaltspflichtengesetz nimmt Unternehmen in die Pflicht, sowohl im eigenen Geschäftsbereich als auch in der Lieferkette mehr Verantwortung für Menschenrechts- und Umweltrisiken zu übernehmen. Wie diese Anforderungen zum Nutzen aller umzusetzen sind, ist Inhalt dieser Qualifizierung.

Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

12.09.2024

4.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

SEO & SEA – Wie Sie bei Google besser gefunden werden

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen Sie anhand von zahlreichen konkreten Beispielen aus der Praxis einen Überblick darüber, was es zu beachten gilt, um sich durch SEO und SEA bestmöglich im Ranking von Google zu positionieren. Sie lernen die Funktionsweise und wichtigsten Aspekte der Suchmaschinenoptimierung kennen und erhalten konkrete Tipps und Tricks für die direkte Umsetzung. Sie lernen, welche Herausforderungen es bzgl. der Webseiten Inhalte, der Technik etc. zu meistern und welche Maßnahmen es für ein gutes Ranking bei Google zu beachten gilt, und erfahren darüber hinaus, welche Maßnahmen Ihnen bzgl. Ihres Rankings eher schaden als helfen.

EUR 275,00

16.09.2024

4.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Affiliate und Performance Marketing als Vertriebsinstrument

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen Beispielen aus Theorie und Praxis einen Überblick über das Performance Marketing und Affiliate Marketing. Sie lernen die verschiedenen Geschäfts- und Abrechnungsmodelle kennen und erfahren, wie die eigene Budgetplanung sinnvoll gestaltet und die Wirtschaftlichkeit der Online Marketing-Maßnahmen sichergestellt werden kann. Sie lernen verschiedene Plattformen und Netzwerke sowie die technischen Aspekte kennen und erfahren, welche Fallstricke es bei der Umsetzung zu vermeiden gilt.

EUR 275,00

17.09.2024

4.10

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Online Marketing Kompakt – Das Wichtigste für Ihren Erfolg im Web an einem Tag

*Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg*

In diesem Webinar lernen die Teilnehmenden anhand von Positiv- und Negativ-Beispielen aus der Praxis verschiedene Formen des Online Marketings, deren Funktionsweisen und wichtigsten Planungs- und Gestaltungsaspekte sowie deren Vor- und Nachteile kennen. Sie bekommen hilfreiche Tipps und Tricks für die eigene Umsetzung an die Hand und erfahren, welche inhaltlichen und rechtlichen Fallstricke es zu beachten gilt.

EUR 240,00**20.09.2024**

4.12

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Vertriebsfokus: Bestandskunden/innen – Potenziale erkennen und nutzen, Umsatz und Gewinn steigern

Karolina Friedrich, Glückliche Kunden GmbH, Rastede

Sie investieren viel Geld in die Akquise neuer Kund/innen? Dabei ist es ratsam, sich auf Ihre bestehenden Geschäftsbeziehungen zu fokussieren. Interaktiv begeben wir uns gemeinsam auf Ihre Customer-Journey, um die Bindung, Loyalität und Zufriedenheit Ihrer Kund/innen zu erhöhen. Sie analysieren Ihre aktuelle Situation, definieren Ihre Ziele und planen die Umsetzung. Sie lernen praktikable Werkzeuge kennen, wie Sie Kennzahlen auswerten und Ihre Mitarbeitenden aktiv in ein professionelles Kund/innen-Management einbeziehen. Dabei erhalten Sie Einblicke in die Strategien und Maßnahmen der Markt- und Technologieführer/innen. Sie entwickeln Ansatzpunkte für die Integration digitaler Prozesse und Künstlicher Intelligenz (KI), um Ihren Vertrieb zukunftsorientiert auszurichten.

EUR 285,00**19.09.2024**

4.11

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht oder

11.12.2024

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

LinkedIn Marketing

*Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg*

In diesem Webinar zu den Grundlagen eines erfolgreichen LinkedIn-Marketings bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus Theorie und Praxis einen detaillierten Einblick, wie LinkedIn für das eigene Marketing genutzt werden kann. Sie erfahren, was es bei der Entwicklung einer LinkedIn-Strategie zu beachten und welche Fallstricke es inhaltlich und rechtlich zu vermeiden gilt. Sie lernen, was beim Einrichten von Unternehmensseiten und persönlichen Profilen beachtet werden sollte und welche Funktionen und Möglichkeiten LinkedIn den Unternehmen bietet, um Nutzer/innen bestmöglich anzusprechen. Darüber hinaus bekommen die Teilnehmenden wichtige Hinweise dazu, was bei der Planung und Umsetzung von Beiträgen und bezahlten Anzeigen zu beachten ist und wie der Algorithmus von LinkedIn beeinflusst werden kann, um mehr Reichweite zu generieren.

EUR 275,00**24.09.2024**

4.13

Tagesseminar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Oldenburg

Google Analytics – Grundlagen der Web-Analyse für Ihren Erfolg im Web

*Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg*

Immer mehr Unternehmen betreiben eine eigene Website oder einen Online-Shop und führen diverse Online Marketing Maßnahmen durch. Doch um das Angebot für Kund/innen optimal zu gestalten und die Kosten-Nutzen-Relation zu verbessern, ist es notwendig, kontinuierlich die eigene Webpräsenz und die eigenen Kampagnen zu analysieren und Optimierungspotenziale abzuleiten. In diesem Seminar lernen Sie anhand von Google Analytics, wie Sie die Web-Analyse für die Optimierung Ihrer Webpräsenz und Ihrer Online-Marketing-Aktivitäten nutzen können. Sie erfahren praxisnah, was Sie beim Einsatz von Tracking-Tools beachten müssen, welche Kennzahlen welche Bedeutung haben, wie diese interpretiert werden können und welche Funktionen Ihnen bei der effizienten Analyse helfen.

EUR 260,00

26.09.2024

4.14

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Erfolgreiche Preisverhandlung für Einkäufer/innen

Katrin Rita Feldner, EINKAUFSART, Harpstedt

Verhandlungsgeschick ist nicht nur eine Schlüsselkompetenz im Einkauf, sondern auch eine wertvolle Ressource für den Unternehmenserfolg. In diesem Seminar erfahren und trainieren Sie Möglichkeiten, Ihre Einkaufsgespräche zu optimieren. Sie lernen gezielter zu verhandeln und ihre Ziele mit erhöhter Abschlussicherheit zu erreichen.

EUR 285,00

05.11.2024

4.16

Webinar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Live Online Unterricht

Texten fürs Web – So schreiben Sie richtig gute Webtexte!

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oytten

In diesem Online-Workshop dreht sich alles ums Schreiben fürs Web. Sie kennen das: mal eben einen Veranstaltungshinweis für die Webseite verfassen, den Blog-Artikel texten oder einen LinkedIn-Beitrag erstellen. Gelingt es Ihnen immer, die richtigen Worte zu finden ohne fade zu wirken? Wünschen Sie sich frischer zu schreiben, effektiver und lesefreundlicher? Schreiben ist ein Handwerk. In diesem Online-Workshop lernen Sie, besser zu schreiben. Sie gewinnen Schreibkompetenz und erfahren über verschiedene Übungen, wie Sie verständliche und aufmerksamkeitsstarke Texte für Ihre digitalen Kanäle verfassen. Natürlich kommt auch der Spaß nicht zu kurz.

EUR 240,00

05.11.2024

4.15

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Social Media & Recht – Was Sie beim Einsatz von Social Media unbedingt wissen sollten

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus der Praxis einen umfassenden Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen rund um den Einsatz von Social Media für das eigene Unternehmen. Sie erfahren, was es bereits beim Aufbau von Social Media-Profilen im Hinblick auf Informationspflichten, Datenschutz und Social Media Guidelines zu beachten gilt und welche rechtlichen Aspekte im Hinblick auf Urheberrechte, Recht am eigenen Bild etc. beim Veröffentlichlichen von Inhalten berücksichtigt werden sollten. Sie bekommen wichtige Hinweise für die Zusammenarbeit mit Dienstleister/innen und Influencer/innen und lernen, welche Fallstricke es bei der Umsetzung von Gewinnspielen in den Sozialen Netzwerken zu vermeiden gilt und welche Rolle die Nutzungsbedingungen für die eigenen Unternehmensmaßnahmen spielen.

EUR 240,00

11.11.2024

4.17

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Optimieren Sie PowerPoint-Folien mit KI-Unterstützung

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oytten

Präsentationen sind das A und O im Business. Sie sind noch immer der Schlüssel, um Ideen zu vermitteln und Ihr Publikum zu begeistern. Doch ansprechende PowerPoint-Folien oder Keynotes zu gestalten, ist oft mit großem Zeitaufwand und speziellem Know-how verbunden. Dank bahnbrechender neuer KI-Tools können Sie nun eindrucksvolle Folien, komplexe Darstellungen, Pitch-Decks und Vorträge mit minimalem Aufwand designen. Sie sparen nicht nur Zeit, sondern präsentieren Ihre Inhalte in modernstem Design. Die Kompatibilität mit bekannten Präsentationsprogrammen wie PowerPoint, Keynote oder Google Slides ermöglicht einen nahtlosen Austausch zwischen den Plattformen. Verabschieden Sie sich von zeitaufwendigen Standard-Präsentationen und entdecken Sie, wie KI Ihre Arbeit transformieren kann. Lernen Sie in unserem Online-Workshop, wie Sie Ihre Präsentationen ab sofort in Rekordzeit auf das nächste Level heben können.

EUR 150,00

07.11.2024

4.18

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Einkaufstraining Preisverhandlung in der Praxis – Aufbauseminar

Katrin Rita Feldner, EINKAUFSART, Harpstedt

Das Aufbauseminar vermittelt ein solides Rüstzeug zur optimalen Einkaufsverhandlung. Sie erfahren durch eigene Fallbeispiele im Dialog, wie Sie gewinnorientiert für Ihr Unternehmen (fair) handeln. Methoden der Verkaufspsychologie werden praxisorientiert eingeübt. Die eigenen Kenntnisse und Erfahrungen ausbauen, im Gespräch selbst erleben und das Taktieren neu erarbeiten sind wichtige Punkte dieses Aufbau- und Praxisseminars. Dieses Seminar ist für alle Einkäufer/innen wichtig, denn es ist die optimale Hilfe für die täglichen Verhandlungssituationen.

EUR 285,00**21.11.2024**

4.20

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Besser texten mit Hilfe von ChatGPT & Co

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oyten

Social Media Beiträge generieren, E-Mails verfassen, Presstexte schreiben oder Blogartikel texten – es gibt unzählige Anwendungsmöglichkeiten für künstliche Schreibassistenten. Programme wie ChatGPT oder Jasper sind mittlerweile wertvolle Partner und kreative Ideengeber geworden. In diesem Online-Seminar erfahren Sie, welche Möglichkeiten Ihnen diese innovative Technologie bietet, um Ihre Schreibebeiträge zu erleichtern. Sie lernen, wie Sie KI gekonnt in Ihrem beruflichen Alltag integrieren können, um Ihre Texte zu verbessern und Ihre Leser/innen zu begeistern.

EUR 150,00**15.11.2024**

4.19

Tagesseminar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Oldenburg

Social Media-Marketing – Facebook, Instagram, LinkedIn & Co. erfolgreich einsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen Sie einen Einblick in den Social Media Markt und erfahren anhand von Positiv- und Negativ-Beispielen aus der Praxis, welche Potentiale und Möglichkeiten Ihnen Social Media für Ihre Marketing- und Vertriebsaktivitäten bietet. Sie lernen die Chancen und Risiken eines Social Media Engagements kennen und bekommen hilfreiche Tipps für die Entwicklung einer Social Media Strategie an die Hand.

EUR 275,00**26.11.2024**

4.21

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Inspirations-Workshop: Atmosphäre Design für Ihr Büro

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oyten

Ob Sitzungsraum, Büro oder Homeoffice – wir alle möchten uns bei der Arbeit wohlfühlen, persönlich angesprochen und positiv überrascht werden. Unsere Augen suchen und lieben diese schönen Dinge und Erlebnisse. Auch ein Betriebsrestaurant, wo Teams ihre Arbeit auf großen Bildschirmen präsentieren können, sorgt für gute Laune und stärkt das Zusammengehörigkeitsgefühl. Es ist an der Zeit, ein Umfeld zu schaffen, das uns bei der Arbeit unterstützt und Energie spendet. In diesem Inspirations-Workshop dreht sich alles um Ambiente und Atmosphäre. Wie lässt sich mit einfachen Mitteln eine außergewöhnliche und angenehme Umgebung gestalten? Gemeinsam tauschen Sie sich aus, tauchen in Ideen, Farben und Materialien ein und entwickeln ungewöhnliche oder witzige Konzepte für Ihre Räumlichkeiten und Veranstaltungen.

EUR 150,00

28.11.2024

4.22

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Erfolgreich Positionieren und Netzwerken mit LinkedIn

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oyten

In diesem Webinar lernen Sie, wie Sie LinkedIn strategisch für Ihre beruflichen Ziele nutzen können. Sie erfahren, wie Sie mit einem starken Profil und einem überzeugenden Portfolio Ihre berufliche Persönlichkeit optimal zum Ausdruck bringen. Zudem erlernen Sie, wie Sie sich eine engagierte Community aufbauen und maximale Resonanz für Ihre Unternehmensseite erzielen können. Unter fachkundiger Anleitung erarbeiten Sie sich einen professionellen digitalen Auftritt. Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit LinkedIn und bekommen wertvolles Feedback zu Ihrem Profil. Natürlich wird auch ausreichend Zeit sein für Tipps, kreative Ideen und das Beantworten Ihrer Fragen.

EUR 150,00

04.12.2024

4.23

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

E-Commerce – Grundlagen für den erfolgreichen Handel im Web

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen die Teilnehmenden einen Einblick in den E-Commerce und erfahren, was es bei dem Aufbau eines eigenen Webshops zu beachten gilt. Sie lernen anhand von zahlreichen Beispielen aus der Praxis unterschiedliche Optionen für E-Commerce-Maßnahmen, von Webshop bis Facebook Shop, kennen und erfahren, was es sowohl onsite im eigenen Webshop, z. B. in Bezug auf die Produktdarstellung und die Nutzer/innenfreundlichkeit, als auch offsite bzgl. des Online Marketings zu beachten gilt, wenn Sie erfolgreich im E-Commerce agieren wollen.

EUR 240,00

Gepr. Fachwirt/in / Gepr. Fachkaufleute

5

13.09.2024 bis 05.09.2026

5.1

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags von 8:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg

Gepr. Bilanzbuchhalter/in 2024

Bilanzbuchhalter/innen sind Spezialist/innen für das betriebliche Finanz- und Rechnungswesen. Sie sind durch ihre Weiterbildung in der Lage, in diesem Funktionsbereich nahezu alle anfallenden Tätigkeiten zu erledigen, Lösungen für komplexe Aufgaben zu erarbeiten und unternehmerische Entscheidungen vorzubereiten bzw. zu treffen.

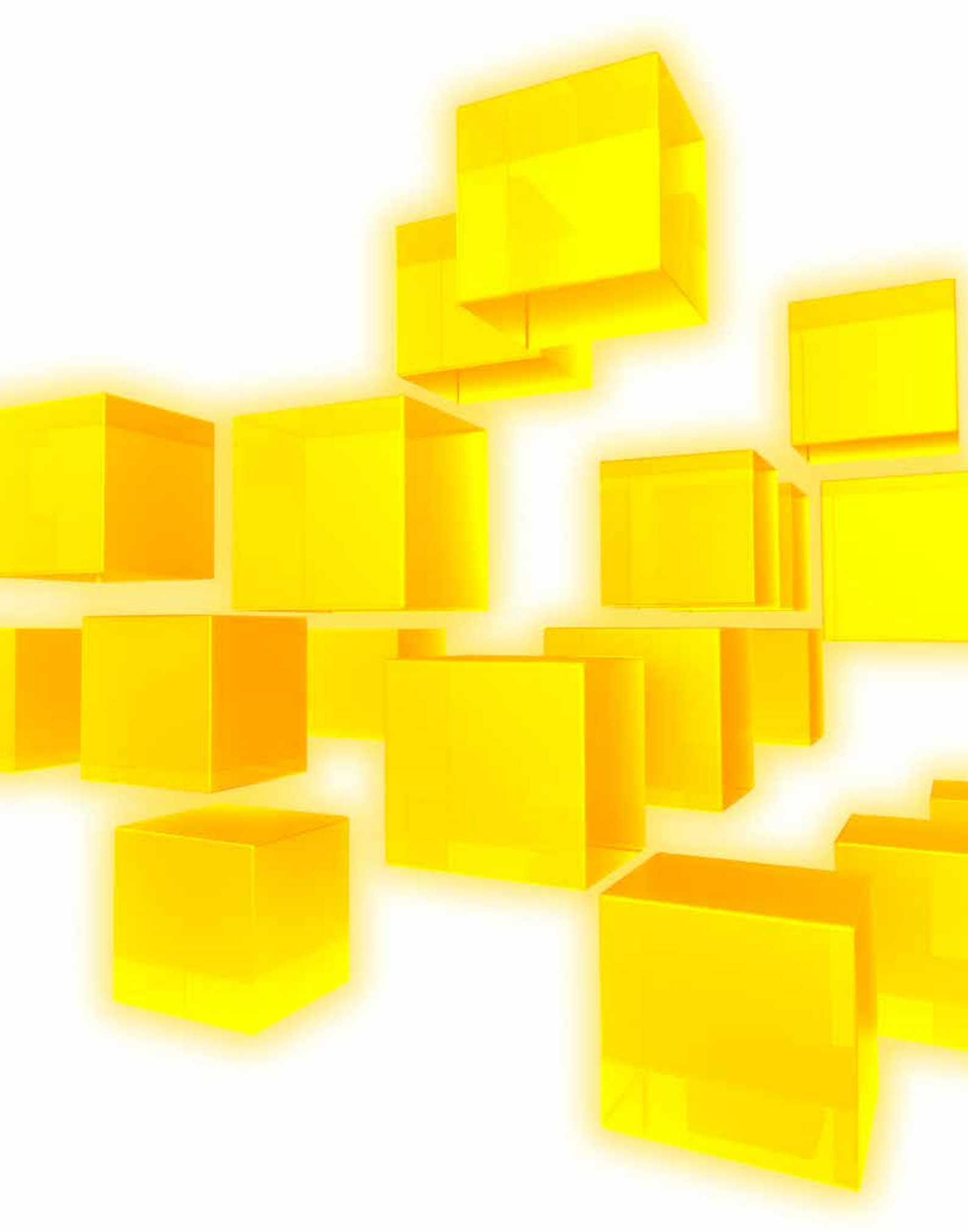
Im Lehrgang erweitern und vertiefen berufserfahrene Mitarbeiter/innen aus dem Finanz- und Rechnungswesen ihre betriebswirtschaftlichen, handels- und steuerrechtlichen Kenntnisse.

Eine Förderung mit 50 % Zuschuss nach dem AFBG (Aufstiegs-BAföG) ist möglich.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.

Aufstiegslehrgang

EUR 4590,00



17.09.2024 bis 02.12.2025

5.2

dienstags und donnerstags von 17:30 bis 20:00 Uhr
sowie ca. 1x pro Monat samstags von 09:00 bis 14:00 Uhr,
Live Online Unterricht

Gepr. Fachwirt/in für Einkauf, Bachelor Professional in Procurement (IHK)

Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende aus Handel und Industrie mit Berufspraxis im Bereich Einkauf. Die Teilnehmenden erlangen das Wissen, um die mündliche und schriftliche Prüfung zum Fachwirt/zur Fachwirtin erfolgreich zu bestehen und ihre Kompetenzen als Fach- und Führungskraft im Bereich Einkauf nutzbringend einzusetzen. Der Kurs deckt alle Themenfelder der Prüfung ab.

Eine Förderung mit 50 % Zuschuss nach dem AFBG (Aufstiegs-BAföG) ist möglich.

**Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.
Aufstiegslehrgang**

EUR 3900,00**14.10.2024 bis 11.03.2026**

5.4

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

Gepr. Handelsfachwirt/in 2024

Organisatorische, methodische und dispositive Kenntnisse sowie Führungswissen bilden die Grundlagen zur Erfüllung qualifizierter Fachaufgaben im Handel. Dieser Lehrgang bereitet Sie für Führungspositionen im Handel vor.

Eine Förderung mit 50 % Zuschuss nach dem AFBG (Aufstiegs-BAföG) ist möglich.

**Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.
Aufstiegslehrgang**

EUR 4190,00**25.09.2024 bis 26.03.2026**

5.3

mittwochs von 17:45 bis 21:00 Uhr und
samstags von 09:00 bis 12:15 Uhr, Live Online Unterricht

Gepr. Wirtschaftsfachwirt/in 2024

Dieser Lehrgang richtet sich an Berufspraktiker/innen aus sämtlichen Bereichen der Wirtschaft. Wirtschaftsfachwirtinnen und -fachwirte tragen als Führungskräfte besondere Verantwortung. Sie arbeiten als Allrounder fachübergreifend und sind somit in allen Abteilungen eines Unternehmens einsetzbar.

Eine Förderung mit 50 % Zuschuss nach dem AFBG (Aufstiegs-BAföG) ist möglich.

**Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.
Aufstiegslehrgang**

EUR 3590,00

Deutscher Qualifikationsrahmen für lebenslanges Lernen

Haben Sie vom DQR oder gar vom EQR gehört? Beide Systeme sorgen für Orientierung, welche Kompetenzen am Ende eines Bildungsprozesses vorhanden sind.

Es werden fachliche und personale Kompetenzen aus der hochschulischen und der beruflichen Bildung auf acht Niveaustufen beschrieben. Mit Blick auf die höhere Berufsbildung sind besonders die Niveaustufen 6 und 7 interessant. Auf Stufe 6 sind die Meister-, Fachwirte – und Fachkaufmann-Abschlüsse neben den Bachelor-Abschlüssen zugeordnet. Auf dem Niveau 7 befinden sich die Gepr. Betriebswirte und Berufspädagogen gemeinsam mit den Master-Abschlüssen.

Brauchen Fachwirte noch einen zusätzlichen Hochschulabschluss? Eigentlich nicht, denn beide Abschlüsse sind gleichwertig. Falls Sie allerdings über die berufspraktischen Fertigkeiten und das entsprechende Wissen hinaus auch wissenschaftliche Kompetenzen am Arbeitsplatz brauchen, kann ein Studium durchaus Sinn machen. Hier wird die Andersartigkeit der Bildungswege deutlich.

Auf der Internetseite DQR.de wird das System umfangreich beschrieben. Die Lektüre lohnt sich. Falls Sie ergänzende Fragen dazu haben, sind die IHK-Weiterbildner gern für Sie da.

DQR : Deutscher
Qualifikationsrahmen
für lebenslanges Lernen

Weiterbildung finanzieren

Aufstiegs-BAföG

Der Staat unterstützt Karrieren. Ein 50%-Zuschuss und ein zinsgünstiges Darlehen für den Restbetrag, von dem bei Bestehen der Prüfung noch einmal 50% erlassen werden – das sind Förderchancen durch das Aufstiegs-BAföG für eine mindestens 400 Unterrichtsstunden umfassende Weiterbildung, die auf eine Fortbildungsprüfung vorbereitet.

www.ihk.de/oldenburg/wb_foerderung



International / Fremdsprachen

6

02.09.2024 bis 20.12.2024

6.1

Webinar- und Präsenztermine zzgl. Selbststudium

IHK-Fachkraft Zoll

Als IHK-Fachkraft Zoll kennen Sie das geschäftliche Umfeld in der Außenwirtschaft. Sie beherrschen nicht nur die praktische Im- und Exportabwicklung, Sie kennen außerdem die volkswirtschaftlichen und währungspolitischen Einflüsse, die den Erfolg eines global agierenden Unternehmens beeinflussen.

Modul 1: Wird auch der Lehrgang „Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung“ absolviert, erhalten die Teilnehmenden das Zertifikat „IHK-Fachkraft Zoll“.

EUR 1590,00

11.11.2024 bis 20.12.2024

6.2

Webinar- und Präsenztermine zzgl. Selbststudium

Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung

Als Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung nehmen Sie Kontakt zu Geschäftspartner/innen im Ausland auf und können Im- und Exportaktivitäten abwickeln. Sie kennen den Rechtsrahmen und bearbeiten die wichtigsten Dokumente souverän. Sie pflegen die Zusammenarbeit mit außenwirtschaftlichen Institutionen und dem Zoll.

Modul 2: Wird auch der Lehrgang „IHK-Fachkraft Zoll“ absolviert, erhalten die Teilnehmenden das Zertifikat „IHK-Fachkraft Zoll“.

EUR 1290,00

26.09.2024 bis 26.09.2024

6.3

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Intrahandelsstatistik 2024

Jenny Clermont, Dipl.-Finanzwirtin, Bonn

Für die Intrastat-Auskunftspflichtigen ist es wichtig, sich mit den Neuerungen und deren Auswirkungen auf die Meldepflicht vertraut zu machen. Im Seminar erhalten die Teilnehmenden neben der Einführung in die neue Gesetzgebung auch Hinweise und Informationen zu den wichtigsten Änderungen/Neuerungen, die sich auf die praktische Abwicklung der Intrastat auswirken. Anhand von Praxisbeispielen mit Musterlösungen werden Sonderfälle verständlich erläutert. Sie lernen die wichtigsten Grundlagen und Vorschriften für die selbständige Abgabe einer korrekten Intrastat-Meldung kennen.

EUR 150,00

24.10.2024 bis 24.10.2024

6.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Außenhandelsformulare – gekonnt und effizient bearbeiten

Thomas Weiß, Rechtsanwalt, Osnabrück / Münster

Ziel der Veranstaltung ist es, die wichtigsten Ausfuhrpapiere in kurzer und überschaubarer Weise vorzustellen und die eingetretenen Veränderungen im zoll- und ausfuhrrechtlichen sowie im steuerrechtlichen und statistischen Bereich aufzuzeigen. Das Ausfüllen der Formulare wird anhand von Fallbeispielen aus der Praxis unter Nutzung des Internetangebotes systematisch geübt. Behandelt werden ebenfalls die elektronische Abwicklung des Zollausfuhrverfahrens über ATLAS und Internetzollanmeldung IAA-Plus, der „Zugelassene Wirtschaftsbeteiligte“ (ZWB/AEO), die Risikoanalyse sowie die Vorabanmeldungen bei der Ausfuhr von Waren.

EUR 275,00

Immobilien

7

Durch die Teilnahme an diesen Seminaren erfüllen Sie die gesetzliche Weiterbildungsverpflichtung der Immobilienbranche.

22.08.2024

7.1

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg oder

05.11.2024 bis 06.11.2024

Webinar jeweils von 09:00 bis 12:20 Uhr, Live Online Unterricht

Maklerrecht-Grundlagen, Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Notar und Rechtsanwalt, Oldenburg

Eine erfolgreiche Tätigkeit als Immobilienmakler/in bzw. -verwalter/in setzt umfassende Kenntnisse der Rechtsgrundlagen voraus. Das Seminar richtet sich an Neulinge und Quereinsteiger/innen. Es wird relevantes Basiswissen über die Tätigkeit als Makler/in bzw. Verwalter/in, d. h. den Abschluss und den Inhalt von Maklerverträgen und Verwalterverträgen sowie die Gestaltung von Immobilienkaufverträgen, vermittelt. Durch Fallsituationen werden die Inhalte praxisnah und interessant vermittelt. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 285,00

**10.09.2024 bis 09.10.2024 oder
15.10.2024 bis 27.11.2024**

7.2

Webinar jeweils von 17:00 bis 20:00 Uhr, Live Online Unterricht inkl. ca. 27 Stunden Web Based Training über eine professionelle Lernplattform

Vorbereitungslehrgang zur Prüfung Zertifizierte/r WEG-Verwalter/in

Durch das Wohnungseigentumsmodernisierungsgesetz vom 16. Oktober 2020 wurde festgelegt, dass jede/r Wohnungseigentümer/in Anspruch auf die Bestellung einer zertifizierten Verwaltung hat. Die Zertifizierung der WEG-Verwalter/in erfolgt durch die IHKs in Form einer Sachkundeprüfung über die notwendigen rechtlichen, kaufmännischen und technischen Kenntnisse. Der Lehrgang bereitet praxisnah auf diese Sachkundeprüfung vor.

EUR 1690,00

12.09.2024

7.3

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg oder

26.11.2024 bis 27.11.2024

Webinar jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr, Live Online Unterricht

Maklerrecht für Immobilienprofis – Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Notar und Rechtsanwalt, Oldenburg

Das Seminar richtet sich an Immobilienmakler/innen mit mehrjähriger Berufserfahrung. Die einschlägigen Rechtsgrundlagen der Berufstätigkeit, insbesondere aktuelle Rechtsprechung und Gesetzesnovellierungen werden anhand von Praxisbeispielen vorgestellt. Das Seminar bietet reichlich Raum, um das zuvor vermittelte Wissen auf praktische Fälle aus dem Feld der Teilnehmenden zu beziehen und zu diskutieren. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 285,00

24.09.2024

7.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Auf dem Weg zum Immobilienprofi

Olaf Klawonn, Immobilienmakler aus Leidenschaft, Landkreis Oldenburg

Nicht nur gelernte Immobilienkaufleute sind im Immobiliengeschäft tätig. Weil es aber um ein komplexes Gut von hohem Wert geht, ist eine solide Wissensbasis notwendig. Alle Jung-Makler/innen, Neulinge, Anfänger/innen, bereits tätige Makler/innen oder einfach nur Interessierte erhalten in diesem Seminar einen Überblick über die Arbeit der Profis. Rechte und Pflichten, die Sorge der Provisionsicherung, kaufmännische Grundregeln, rechtliche Einblicke und weitere Themen der Berufspraxis werden angesprochen und diskutiert. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 450,00

17.10.2024 bis 19.09.2024

7.4

Webinar jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Wohnungseigentumsverwaltung – Aktuelles Wissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das Webinar vermittelt aktuelles Wissen zu Entstehung und Begründung des Wohnungseigentumsgesetz (WEG). Es gibt Einblick in verschiedene Eigentumsformen (lt. BGB und WEG) und durchleuchtet sowohl die Rolle von Wohnungseigentümer/innen als auch Eigentümergemeinschaften samt der einhergehenden Rechte und Pflichten nach aktuellem Stand.

EUR 290,00

08.10.2024 bis 10.10.2024

7.6

Webinar jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Rechtssichere Hausgeldabrechnungen – Aktuelles Wissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Hausgeldabrechnungen können insbesondere für Eigentümergemeinschaften unterschiedliche Themen und Herausforderungen zu Tage fördern. Dieses Seminar vermittelt das notwendige Wissen zu Form und Inhalten der Jahresabrechnung, befasst sich mit aktuellen Rechtsprechungen zur Instandhaltungsrücklage und gibt Tipps zu Ausnahmeregelungen und Stolpersteinen.

EUR 290,00

21.10.2024

7.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Immobilienmanagement Aktuell 2024 – Energiemanagement und die Auswirkungen auf die Betriebskosten und das Hausgeld

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Beratender Ingenieur für das Bauingenieurwesen, Köln-Rodenkirchen

Thematischer Schwerpunkt dieses Tagesseminars sind die Energiekrise und die Folgen für die Immobilienwirtschaft. So wird erläutert werden, wie die Erzeugung und Verteilung von Energie in Deutschland gesetzlich geregelt ist, wie sich die Energiepreise zusammensetzen und wie diese an Endverbraucher/innen weitergegeben werden.

Im technischen Teil des Seminars werden Heizsysteme der Gegenwart und Zukunft vorgestellt, die Kosten für Einbau und Betrieb berücksichtigt und die Umlagefähigkeit der Kosten für Mieter/innen bzw. Eigentümer/innen dargestellt.

EUR 315,00**22.10.2024**

7.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Technisches Gebäudemanagement 2024 – Instandhaltung und Sanierung von Gebäuden

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Beratender Ingenieur für das Bauingenieurwesen, Köln-Rodenkirchen

Das Technische Gebäudemanagement (TGM) umfasst die Gesamtheit aller Leistungen zum Bewirtschaften von Wohngebäuden wie auch gewerblich genutzten Gebäuden. Die Abnutzung und der Alterungsprozess der Gebäude verursachen drohende Einschränkungen bei einer langfristigen wirtschaftlichen Nutzung. Diese negativen Prozesse können durch ein intelligentes TGM wirksam begegnet werden. In diesem Seminar werden die aktuellen Tendenzen beim Technischen Gebäudemanagement auch unter dem Hintergrund der Energiekrise dargestellt und erläutert.

EUR 315,00**22.10.2024**

7.8

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Forderungsmanagement – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Ein abgesichertes Forderungsmanagement ist eine wichtige Grundlage für die erfolgreiche Immobilienverwaltung und ein gutes Mietverhältnis. In diesem Webinar werden wichtige Aspekte rundum Geldforderungen vermittelt. Von Selbstauskunft und Kautions bis hin zum Zahlungsverzug und der fristlosen Kündigung werden aktuelle Regelungen anhand von Beispielen aus Theorie und Praxis besprochen.

EUR 150,00**24.10.2024**

7.10

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Wertermittlung von Immobilien – Qualität und Service im Wettbewerb mit Internetangeboten

Olaf Klawonn, Immobilienmakler aus Leidenschaft, Landkreis Oldenburg

Wie wird der objektiv richtige Preis einer Immobilie ermittelt, oder gibt es diesen überhaupt? Viele Einflussfaktoren bestimmen den Wert. Im Immobiliengeschäft ist die Sicherheit bei der Kaufpreisfindung die Basis einer guten Beratung. Online-Tools sind heute Wettbewerb und Hilfe gleichzeitig. Das Seminar vermittelt die grundlegenden Bewertungsmethoden, um Käufer/innen und Verkäufer/innen den Wert nachvollziehbar darstellen zu können. Es werden Trends aufgezeigt, die Bedrohung und Chance zugleich sind. Wer die Möglichkeiten der Online-Tools zu nutzen weiß, wird im Wettbewerb die Nase eher vorn haben. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 295,00

29.10.2024

7.11

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Versicherungen in der Immobilienwirtschaft – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das Webinar gibt Überblick über grundlegende Begriffe und aktuelle Regelungen rundum die zentralen Versicherungen der Immobilienwirtschaft. Neben der unterschiedlichen Versicherungsarten werden die wichtigsten Versicherungspflichten vorgestellt und anhand von beispielhaften Schadensmeldungen praxisnah diskutiert.

EUR 150,00

12.11.2024

7.13

Webinar von 09:00 bis 12:30 Uhr, Live Online Unterricht

Instandhaltung und Modernisierung – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Was sollten Eigentümer/innen und Verwalter/innen rundum Planung, Kosten und Arten von Modernisierungs- bzw. Instandhaltungsmaßnahmen wissen? Was ist hinsichtlich Energieeinsparung und Betreiberverantwortung zu beachten? Dieses Webinar gibt Einblick in aktuelle Auflagen, die rundum die Instandhaltung und Modernisierung von Wohnimmobilien gelten.

EUR 150,00

05.11.2024

7.12

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Allgemeine Verkehrssicherungspflichten – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Explosion wegen Gasleckage, Passant/in vom herabfallenden Dachziegel verletzt, Auto vom umgestürzten Baum beschädigt – Schreckensszenarien für jede/n Hauseigentümer/in.

Alle Vermieter/innen trifft eine Vielzahl von Verkehrssicherungspflichten. Werden sie nicht erfüllt, gilt nach § 823 BGB die Haftung auf Schadenersatz. Dieses Seminar befasst sich über die Erläuterung der bestehenden Verkehrssicherungspflichten hinaus auch mit der Frage, wie Verkehrssicherungsmaßnahmen unter Berücksichtigung der finanziellen und personellen Ressourcen möglichst effizient und rechtssicher organisiert und dokumentiert werden können.

EUR 150,00

26.11.2024

7.14

Webinar von 09:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

Portfoliomanagement für Immobilienbestände – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Um mit dem eigenen Immobilienportfolio erfolgreich zu sein, sollten Immobilienverwalter/innen in der Lage sein, Optimierungspotenziale zu erkennen und zu nutzen. Dieses Webinar gibt Einblick in die Vier-Felder-Matrix der Boston-Consulting-Group und vermittelt aktuelles Wissen zu Betriebskosten, Lebenszyklus sowie Wertänderungen einer Immobilie. Damit werden Schlüsselfaktoren besprochen, die Sie im Portfoliomanagement unterstützen können.

EUR 150,00

Kommunikation und Persönlichkeit

8

**28.08.2024 bis 15.02.2025 oder
31.01.2025 bis 14.06.2025**

8.1

Tagesseminare jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr,
Stade oder Oldenburg

IHK-Führungstraining „Aus Potenzial Kompetenz gewinnen!“

*Ein 6-Stufen-Programm für Führungskräfte und
Führungsnachwuchs.*

Gesamtpreis bei Buchung aller 6 Bausteine **EUR 2990,00**

Baustein 1 – Führungsverhalten und Führungspersönlichkeit

a) Stade: 23.08.2024 und 24.08.2024

b) Oldenburg: 31.01.2025 und 01.02.2025 **EUR 550,00**

Baustein 2 – Gesprächsführung und Konfliktbewältigung

a) Stade: 27.09.2024 und 28.09.2024

b) Oldenburg: 28.02.2025 und 01.03.2025 **EUR 550,00**

Baustein 3 – Persönliche Arbeitstechniken

a) Stade: 25.10.2024 und 26.10.2024

b) Oldenburg: 14.03.2025 und 15.03.2024 **EUR 550,00**

Baustein 4 – Rhetorik und Präsentationstechniken

a) Stade: 06.12.2024 und 07.12.2024

b) Oldenburg: 04.04.2025 und 05.04.2025 **EUR 550,00**

Baustein 5 – Argumentations- und Verhandlungstechniken

a) Stade: 17.01.2025 und 18.01.2025

b) Oldenburg: 16.05.2025 und 17.05.2025 **EUR 550,00**

Baustein 6 – Innovations- und Projektmanagement

a) Stade: 14.02.2025 und 15.02.2025

b) Oldenburg: 13.06.2025 und 14.06.2025 **EUR 550,00**

**28.08.2024 bis 29.08.2024 oder
03.12.2024 bis 04.12.2024**

8.2

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Zielgruppe dieses Seminars sind Nachwuchskräfte, die einen Wechsel in eine Führungsrolle vollzogen haben oder in absehbarer Zeit erstmalig diese Rolle übernehmen werden. In dem Seminar werden die besonderen Problemstellungen und Erfahrungen der Teilnehmenden besprochen.

EUR 475,00

01.10.2024

8.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Effektives Zeitmanagement und Selbstorganisation

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Ziele vor Augen führen und (be-)greifbar machen, Störungen und Zeitkiller erkennen und reduzieren, Prioritäten festlegen – das sind mögliche persönliche Zielsetzungen, die durch dieses Seminar bedient werden. Zeit hat immer etwas mit einem selbst zu tun, denn oft stehen die eigenen Verhaltensmerkmale, Gewohnheiten, Vorlieben, Rollenkonflikte oder der innere Schweinehund im Weg, wenn es um die Organisation der eigenen Zeitressourcen geht. Gemeinsam überwinden wir sie.

EUR 265,00

19.09.2024 bis 20.09.2024

8.3

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17 Uhr, Oldenburg

Coachingkompetenzen für Führungskräfte: Es ist Zeit für Führung auf Augenhöhe

Alexandra Deters, Coach für New Leadership und Organisationsentwicklung, Oldenburg

Führungskräfte sollten heute flexibel, reflektiert und individuell mit sich selbst und anderen umgehen. Komplexe Aufgaben erfordern die Zusammenarbeit mit anderen. Dabei gilt es, verschiedene Perspektiven einzubeziehen und in kurzer Zeit angemessen darauf einzugehen. Das braucht Vertrauen und psychologische Sicherheit im Team. Wie sieht die Führungsrolle bei agilen und selbstorganisierten Teams aus? Augenhöhe, Leadership-Ansatz und eine coachende Haltung versprechen Erfolg.

EUR 475,00

25.10.2024 bis 08.03.2025

8.5

Webinar jeweils von 09:00 bis 18:00 Uhr, Live Online Unterricht sowie 2 Präsenztage in Bramsche

Business Coach (IHK)

Kooperationspartner: Nordwind Solution, Hamburg

Haben Sie Interesse, Menschen in ihrer beruflichen Entwicklung zu begleiten und zu unterstützen? Erkennen Sie Stärken und Fähigkeiten von Mitarbeitenden und können Sie diese nutzen, um Unternehmensziele noch besser zu erreichen? Dann ist die Weiterbildung zum Business Coach genau das Richtige für Sie!

Die heutige Dynamik im Wirtschaftsleben macht es erforderlich, Mitarbeitende ständig auf diese veränderten Situationen vorzubereiten. Unterstützen Sie als Business Coach Menschen dabei, ihr Leistungsspektrum auszubauen und sich den veränderten Bedingungen des Berufslebens besser anzupassen.

Zertifikatslehrgang

EUR 5295,50

29.10.2024

8.6

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Telefontraining – professionell und stilvoll im Kundenkontakt

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Freundlich, klar und strukturiert – so wünscht man sich nicht nur den ersten (Telefon-)Kontakt zu einem Unternehmen. Gekonntes Verhalten am Telefon ist eine Visitenkarte, die eine Basis für den Aufbau und die Pflege lohnender Geschäftsbeziehungen sein kann. Im Training erkennen Sie, wie wichtig Ihre Funktion am Telefon ist und welche Auswirkungen das eigene Telefonverhalten auf das Gesamtbild des Unternehmens hat.

EUR 265,00**05.11.2024 und 06.11.2024**

8.8

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17 Uhr, Oldenburg

Führung & Kommunikation in fordernden Zeiten – Mitarbeitende für Ziele und Veränderungen begeistern

Clara Crombach, zertifizierte integrale Coach & Organisationsentwicklerin, Düsseldorf

Wie schaffe ich die notwendige Akzeptanz für das Neue, wie Transparenz und Orientierung bei der Zielerreichung? Change geht nicht mal eben so. Es braucht eine gute Kenntnis der üblichen Fallstricke, des menschlichen Verhaltens bei Veränderungen, der geeigneten Kommunikation sowie einer bewussten Führungsarbeit, die auf die positiven Aspekte der Veränderung ausgerichtet ist. Mit alten oder gar autoritären Methoden gelingt das nicht. In diesem Training wird vermittelt, auf was es in der heutigen Zeit beim Changemanagement ankommt, damit sich alle gern auf den gemeinsamen Weg machen.

EUR 465,00**04.11.2024**

8.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Konflikte bewusst angehen! Strategien und Technik für die richtige Kommunikation

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Konflikte und Reibungen sind kaum zu vermeiden, wenn Menschen miteinander zu tun haben oder gar zusammenarbeiten. Macht man sich einmal bewusst, wie groß der dadurch verursachte Verlust an Qualität, Zeit und Motivation ist, wird deutlich, dass durch gekonntes Konfliktmanagement weitaus bessere Ergebnisse erreichbar sind. Konflikte rechtzeitig erkennen, sie bewusst angehen und zielstrebig lösen – sie am besten von vornherein zu vermeiden – das ist eine zentrale Führungsaufgabe. In diesem Seminar bekommen Sie als Mitarbeitende mit Führungsverantwortung das Wissen und die Instrumente vermittelt, um eine Antenne für Konflikte auszubilden und diese selbstbewusst und situationsgerecht anzuwenden.

EUR 275,00**07.11.2024**

8.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17 Uhr, Oldenburg

Souveränitätstraining für Berufseinsteigerinnen

Isabelle Bünting, Bünting, Isabelle & Ollmann, Lukas GbR, Schwäbisch Gmünd

Die erworbenen Hard Skills aus Ausbildung und Studium wollen genutzt werden. Im Berufseinstieg fehlen dafür zuweilen die notwendigen Soft Skills. Das ändern wir mit unserem Souveränitätstraining: Kommunikationstechniken für einen souveränen Auftritt, abgerundet mit Inhalten zu Stressmanagement und mentaler Stärke machen Berufseinsteigerinnen zu Verantwortung übernehmenden, sichtbaren Mitarbeiterinnen.

EUR 265,00

07.11.2024 und 08.11.2024

8.10

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17 Uhr, Oldenburg

Führungs-Kraft im Wandel Teil 1: Standortbestimmung und (Selbst-)Führung

Anika Liedloff-Völker, Kommunikationstrainerin, Hamburg

In unserem Workshop stehen deine persönliche Entwicklung und Stärkung im Mittelpunkt. Wir bieten eine intensive Standortbestimmung, um deine Führungspersönlichkeit zu erkunden und zu formen. Gemeinsam reflektieren wir deinen Führungsstil und erarbeiten Strategien, um deine Position als Führungskraft zu festigen und auszubauen.

Durch interaktive Übungen und Gruppenarbeit setzen wir gezielt auf Vielseitigkeit und ermutigen dich, deine Entscheidungsfähigkeit zu trainieren und dich auch kritischen Situationen zu stellen.

EUR 485,00

11.11.2024

8.12

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Der freundliche und kompetente Empfang – am Telefon und persönlich

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Mit Gesprächsstruktur, wirkungsvoller Stimme, den richtigen Akzenten und wesentlichen Techniken erfolgreich telefonieren, Kund/innen und Besuch persönlich empfangen, unbequeme Situationen meistern und Sympathie herstellen – das sind mögliche Ziele bei einem Besuch dieses Seminars. Verbessern Sie Ihre Kompetenz, Freundlichkeit und Ihren Service am Telefon sowie beim persönlichen Empfang. Steigern Sie die Zufriedenheit Ihrer Gesprächspartner/innen – auch unter Zeitdruck.

EUR 235,00

08.11.2024

8.11

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Mitarbeiterbindung plietsch gestalten

Christine Meyer und Wiebke Wessely, plietsch & töchter

In diesem Seminar lernen Sie, wie man in der heutigen Zeit nicht nur eine identitätsstiftenden Arbeitgebermarke gestaltet und im eigenen Unternehmen implementiert, sondern auch intern kommuniziert, um die emotionale Mitarbeiterbindung langfristig zu erhöhen. Sie erhalten einen ganzheitlichen Überblick und ein allgemeines Verständnis zum Thema Employer Branding.

EUR 285,00

14.11.2024

8.13

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Wie man Menschen überzeugt – Regeln, Muster und Methoden der HIGH IMPACT Kommunikation für den Berufsalltag

Imke Leith, Kommunikationscoach, Ottersberg

Dieser Workshop gibt Ihnen einen Einblick in die Spielregeln von Machtspielen und Status-Gerangel. Sie erlernen die Methoden der HIGH IMPACT Kommunikation und erhalten die Möglichkeit, Ihren eigenen authentischen Stil im Umgang mit Kolleg/innen, Mitarbeitenden, Vorgesetzten und Kund/innen zu entwickeln. Dadurch können Sie schwierige Gespräche souverän und kompetent führen.

EUR 285,00

14.11.2024 und 15.11.2024

8.14

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Mein Workshop – wirksam gestalten und durch Persönlichkeit überzeugen

Katrin Sulmann, Personal- und Organisationsentwicklerin, Oldenburg

Die Gestaltung von Workshops und Meetings steht und fällt mit Ihnen als Moderator/in und Ihrem Auftreten. In einem interaktiven Zweitagesworkshop erfahren Sie, welche Methoden zu Ihnen passen und wie Sie sie gezielt einsetzen. Mit diesem gut gefüllten Werkzeugkoffer werden Sie Teilnehmende richtig ansprechen und das Ziel der Veranstaltung konsequent ansteuern.

EUR 495,00**10.12.2024**

8.16

Webinar von 08:30 bis 16:00 Uhr, Live Online Unterricht

Richtiger Umgang mit schwierigen Menschen und Gesprächssituationen im Kontakt mit Mitarbeitenden und Kund/innen

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Ein nerviger Lieferant? Ein nörgelnder Kollege? Eine ungeduldige Kundin? Auch Sie kennen solche Situationen? Da heißt es für Sie als Mitarbeitende bzw. Führungskräfte, einen kühlen Kopf zu bewahren und richtig zu reagieren. Das kostet enorm viel Energie und erfordert Verständnis. Innerhalb dieses Online-Seminars durchblicken Sie die Gründe für das für Sie unangenehme Verhalten Ihrer Vorgesetzten, Kolleg/innen, Lieferant/innen bzw. sonstiger Kooperationspartner/innen. Sie lernen in diesem Zuge auch Ihre eigenen Reaktionen darauf in Bezug auf deren Angemessenheit zu reflektieren und zu verbessern.

EUR 240,00**25.11.2024**

8.15

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Resilienz – steigern Sie Ihre Widerstandskraft

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Herausforderungen und Komplexität nehmen zu und Sie wollen gelassen, kraftvoll und widerstandsfähig sein und bleiben? Sie kennen doch sicherlich auch diese Menschen, die scheinbar mit einem Schutzschild durch ihr Leben gehen. Wenn Krisen oder auch Schicksalsschläge diese Menschen aus der Bahn werfen, schaffen sie es trotzdem weiterzumachen. Resilienz hat sich zu einer Kompetenz entwickelt, die entscheidend für die private und berufliche Zufriedenheit, Entwicklung, Erfolgsarbeit und die nächsten Schritte sind. Resilienz lässt sich aufbauen, ausbauen und trainieren. Lassen Sie uns nach vorn blicken und gehen!

EUR 265,00**08.12.2024**

8.17

Webinar von 08:30 bis 16:00 Uhr, Live Online Unterricht

Erfolgreiche Mitarbeiterführung ohne Vorgesetztenfunktion

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Innerhalb dieses Workshops geben wir Ihnen wichtige Grundsätze und Voraussetzungen wirksamer Führung ohne Vorgesetztenfunktion mit an die Hand. Gleichzeitig erfahren Sie, wie Sie kritischen Situationen bzw. Konflikten mit einzelnen Teammitgliedern bzw. ganzen Projektteams konstruktiv begegnen und diese auflösen können.

EUR 240,00

18.12.2024 und 19.12.2024

8.18

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Führungs-Kraft im Wandel Teil 2: Wirksame Kommunikation und Schärfung des eigenen Profils

*Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach,
Lüneburg*

In unserem Workshop stehen deine persönliche Entwicklung und Stärkung im Mittelpunkt. Wir erkunden und formen deinen Kommunikationsstil und unterstützen dich dabei, deinen individuellen und situationsgerechten Auftritt zu entwickeln. Wir erarbeiten Strategien, um deine Position als Führungskraft zu festigen und auszubauen.

Durch interaktive Übungen und Gruppenarbeit setzen wir gezielt auf Vielseitigkeit und ermutigen dich, deine Durchsetzungsfähigkeit zu trainieren und auch kritische Situationen souverän zu meistern.

EUR 485,00

Personalwesen, Arbeits- und Sozialrecht, Gesundheit

9

Zertifikatslehrgang – 3 Module

23.08.2024 bis 07.12.2024

9.1

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr und

samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, Live Online Unterricht

IHK-Fachkraft Personalwesen

Im Personalwesen laufen die Fäden für das wichtigste Kapital des Unternehmens zusammen: dem Personal. Von der Personalgewinnung über Führung und Weiterentwicklung bis hin zur Verwaltung bietet der Lehrgang IHK-Fachkraft Personalwesen das nötige Grundlagenwissen, um in diesem bedeutenden unternehmensstrategischen Funktionsbereich erfolgreich tätig sein zu können.

Zertifikatslehrgang (3 Module)

EUR 1250,00

23.08.2024 bis 07.09.2024

9.1.1

Modul 1: Grundlagen der Personalarbeit

Ihr Bewusstsein für die Notwendigkeit eines gut organisierten Personalwesens mit gestaltenden Aufgaben wird geschärft. Sie erkennen das Personal als entscheidendes Kapital für die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens und können Wege aufzeigen, mit denen Personal gewonnen und weiterentwickelt werden kann. Die äußeren Einflüsse auf die Motivation und Leistungsfähigkeit des Personals sind Ihnen bekannt.

EUR 405,00

insgesamt 120 UStd.

20.09.2024 bis 26.10.2024

9.1.2

Modul 2: Recht in der Personalarbeit

In kaum einem anderen betrieblichen Funktionsbereich wird das Handeln ähnlich stark von Richtlinien und Gesetzen beeinflusst wie im Personalwesen. In diesem Lehrgangsmodul bekommen Sie einen guten Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen in der Personalarbeit.

EUR 415,00

08.11.2024 bis 07.12.2024

9.1.3

Modul 3: Lohn und Gehalt einschl. Sozialversicherung

Sie erhalten einen guten Einblick in sozialversicherungsrechtliche Fragestellungen und können dieses Wissen in die Personalsacheinbringen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen.

EUR 635,00

13.08.2024 bis 19.09.2024

9.2

dienstags und donnerstags von 18:00 bis 21:15 Uhr sowie 2 Präsenztage und Abschlusspräsentation in Oldenburg, Live Online Unterricht

Fachfrau/mann für Betriebliches Gesundheitsmanagement (IHK)

Immer mehr Unternehmen betrachten Mitarbeitende als ihr wertvollstes Kapital und legen großen Wert darauf, die Leistungsfähigkeit ihrer Belegschaften zu erhalten. Doch steigende Arbeitsbelastungen, Arbeitsverdichtung, Stress, ansteigende Fehlzeiten, verlängerte Lebensarbeitszeit, alternde Belegschaft und der Fachkräftemangel stellen Betriebe und Unternehmen zukünftig vor große Herausforderungen. Auch das Thema psychische Belastungen am Arbeitsplatz gewinnt an Bedeutung. Lösungen bietet das betriebliche Gesundheitsmanagement (BGM). Dieser Zertifikatslehrgang unterstützt Unternehmen auf dem Weg, Gesundheit als Wettbewerbsfaktor zu erkennen, in allen Facetten zu verstehen und systematisch zu entwickeln.

Zertifikatslehrgang

EUR 1390,00

**22.08.2024 bis 20.09.2024
07.11.2024 bis 05.12.2024**

9.3

Oldenburg

Social Recruiting Expert (IHK)

Kooperationspartner: Die Digitalstrategen

Mit der interaktiv gestalteten Weiterbildung zum „Social Recruiting Expert IHK“ werden Sie praxisnah zur Spürnase für Ihr Unternehmen. Denn die richtige Person auf die für sie passende Stelle zu bringen, ist gar nicht so leicht. Hinzu kommt, dass der klassische Personalbeschaffungsprozess immer mehr durch E-Recruiting abgelöst wird. Stellenanzeigen waren gestern. Heute geht's um die aktive und interaktive Personalsuche und gezielte Ansprache von Bewerber/innen. Neue Fähigkeiten, sowohl im Bereich der Personalpsychologie als auch das Wissen um moderne Social Recruiting Strategien sind gefragt. Diese Weiterbildung ist eine Verbindung zwischen der HR- und Marketing Abteilung. Lernen Sie von und mit Expert/innen aus der Praxis, die ihr tiefgehendes Fachwissen mit Ihnen teilen.

Zertifikatslehrgang

EUR 3153,50

17.09.2024

9.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Die Chancen der betrieblichen Altersversorgung (bAV)

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Die betriebliche Altersversorgung kann für Mitarbeitende eine sinnvolle Ergänzung zur gesetzlichen Rente sein und stellt damit für Arbeitgeber/innen ein mögliches Tool zur Mitarbeiterbindung dar. Sie lernen in diesem Seminar alle wichtigen steuerlichen und sozialversicherungsrechtlichen Vorgaben kennen, die Sie für die Umsetzung in die betriebliche Praxis beachten müssen.

EUR 265,00**01.10.2024**

9.6

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Social Recruiting – Personalgewinnung mit Social Media

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Im Webinar bekommen Sie einen Überblick über die verschiedenen Möglichkeiten für die Personalgewinnung über Social Media. Sie lernen Vor- und Nachteile von Social Recruiting kennen und nehmen wertvolle Tipps und Tricks für die Praxis mit. Erfahren Sie zudem, was es bei der Umsetzung von Social Recruiting-Maßnahmen zu beachten gilt.

EUR 240,00**23.09.2024 bis 03.02.2025**

9.5

Live Online Unterricht

Sustainability Expert Human Resources (IHK) – Nachhaltiges Personalmanagement

Nachhaltigkeit bedeutet für die Unternehmen Zukunftssicherung. Doch dazu müssen möglichst alle Mitarbeitenden Nachhaltigkeit als Leitmotiv für ihr Handeln mittragen und als gemeinsamen Nenner des betrieblichen Miteinanders mit Leben füllen. Genau das will ein nachhaltiges Personalmanagement erreichen.

Zertifikatslehrgang**EUR 2190,00****21.10.2024**

9.7

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Arbeitsrecht 4.0 und KI in der Arbeitswelt

Jean-Martin Jünger, Rechtsanwalt, Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im digitalen Zeitalter der Arbeitswelt erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmenden gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfaden für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Die Teilnehmenden erhalten umfangreiche Skripte mit Lehrtext, Fällen, Checklisten, Musterformulierungen und aktueller Rechtsprechung.

EUR 240,00

23.10.2024

9.8

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Arbeitsrecht in der Praxis – Was Führungskräfte darüber wissen müssen

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Führungskräfte sollten die wesentlichen Bestimmungen des Arbeits- und speziell des Tarifrechtes so genau kennen, dass sie auf Forderungen und Wünsche ihrer Mitarbeitenden und Betriebsratsmitglieder sicher und überzeugend reagieren können. Es muss ihnen klar sein, in welcher Situation vorsichtig und abwartend zu reagieren ist, um keine rechtlichen Fehler zu begehen und eine spätere Korrektur ihrer Haltung zu vermeiden.

EUR 245,00

28.10.2024

9.10

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Das aktuelle Reisekosten- und Bewirtschaftungsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailing

Das Seminar führt in die Grundlagen der Reisekostenabrechnung unter spezieller Berücksichtigung der letzten Reisekostenreform, Lohnsteuerrichtlinien, aktueller BFH-Urteile sowie aktueller BMF-Schreiben ein. Sie lernen anhand von praktischen Fallbeispielen die Systematik der Reisekosten in der Abrechnungspraxis zu verankern, um die bestehenden und neue Regelungen auch umsatzsteuerrechtlich ohne Nachteil für ihr Unternehmen umzusetzen.

EUR 265,00

25.10.2024 bis 21.12.2024

9.9

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr

und samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg

Personalentwickler/in (IHK)

*Katrin Husmann, Personalentwicklerin und Trainer, Oldenburg
Manuel Schicke, Personalentwickler und Trainer, Oldenburg*

Der Lehrgang qualifiziert dazu, in den Unternehmen für nachhaltige und ganzheitliche Personalentwicklung zu sorgen, um den Kompetenzerhalt sicherzustellen. Die Mitarbeitenden müssen rechtzeitig auf Veränderungen in Unternehmensstrukturen und in der Arbeitswelt 4.0 vorbereitet und die Mitarbeiterbindung muss gesteigert werden. Unerlässlich für die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen in der nahen Zukunft!

Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

07.11.2024

9.11

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Social Recruiting – Personal- gewinnung mit Social Media

*Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg*

In diesem Seminar bekommen Sie anhand von vielen Beispielen aus Theorie und Praxis einen Überblick über die verschiedenen Möglichkeiten, die die Sozialen Netzwerke für die Personalgewinnung bieten. Sie bekommen hilfreiche Tipps und Tricks für die Umsetzung von Social Recruiting Maßnahmen an die Hand und erfahren, welche Fallstricke es dabei zu beachten gilt. Darüber hinaus erhalten Sie zahlreiche Anregungen für relevante Inhalte, um Bewerber/innen optimal anzusprechen und sich als Arbeitgeber bestmöglich zu präsentieren.

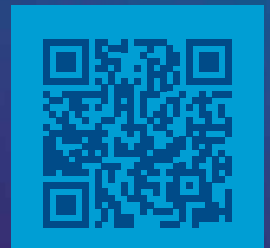
EUR 275,00



**EINEN
FORTSCHRITT**

**NACH DEM
ANDEREN
MACHEN.**

**JETZT
#KÖNNENLERNEN**



**Ausbildung
macht mehr
aus uns**

11.11.2024

9.12

Webinar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Live Online Unterricht

Recruiting – Recht und Praxis

Jean-Martin Jünger, Rechtsanwalt, Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im Bereich des Recruitings erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmenden gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfaden für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Lernen Sie in unserem Seminar alle wichtigen rechtlichen Fallstricke sowie die taktischen Möglichkeiten kennen.

EUR 240,00

18.11.2024

9.14

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Lohn- und Gehaltsabrechnung – Vertiefungsseminar

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Die Lohn- und Gehaltsabrechnung gehört standardmäßig zum Berufsalltag des Personalwesens. Aber wie gehen Sie in Sonderfällen vor? In diesem Seminar erlangen Sie weiterführende Kenntnisse in der Lohn- und Gehaltsabrechnung und sind in der Lage, schwierigere Fälle, die über die täglichen Aufgaben hinausgehen, richtig zu beurteilen.

EUR 265,00

11.11.2024 bis 13.11.2024

9.13

Tagesseminar jeweils 09:00 bis 17:00 Uhr

Lohn- und Gehaltsabrechnung kompakt

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die arbeits-, lohnsteuer- und sozialversicherungsrechtlichen Bestimmungen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze, Vorschriften und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen und die entsprechenden Meldungen abzugeben.

EUR 515,00

22.11.2024

9.15

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Arbeitszeugnisse gekonnt formuliert und interpretiert

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Zeugnisse müssen wahr und wohlwollend zugleich sein. Diese zum Teil problematische Anforderung der Rechtsprechung hat inzwischen zu speziellen Zeugnisformulierung und eine eigenen Zeugnissprache geführt. Die muss man kennen, um aussagekräftige und rechtssichere Zeugnisse zu erstellen. Gleiches gilt im Rahmen der Personalauswahl auch für die Zeugnisinterpretation. In diesem Seminar sollen Sie mehr über die Zeugniserteilung und Gestaltung/Formulierung erfahren, um künftig folgeschwere und kostspielige Fehler zu vermeiden.

EUR 265,00

25.11.2024 bis 13.12.2024**9.16**

Webinar jeweils von 08:30 bis 11:45 Uhr, Live Online Unterricht

Lohnbuchhaltung für Fortgeschrittene (IHK)

In diesem Live Online Training setzen sich die Teilnehmenden mit komplexeren Aspekten der Lohnbuchhaltung auseinander. Vermittelt werden weiterführende und vertiefende Kenntnisse der Entgeltermittlung, Berechnung gesetzlicher Abzugsbeträge, sowie die Berechnung von Überstunden, Sonderzahlungen und Boni.

Der Lehrgang ist für alle geeignet, die bereits die IHK-Fachkraft Personalwesen absolviert haben und vertiefte Kenntnisse in der Lohnabrechnung erwerben wollen.

Zertifikatslehrgang**EUR 1790,00**

26.11.2024**9.17**

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Die Lohnabrechnung – Tipps und Hinweise zum Jahresende

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

In diesem Praxisseminar erfahren Sie aus der Sicht des Unternehmens, wie Sie die zahlreichen Änderungen für das Jahr 2024 für Ihr Unternehmen vorteilhaft, für Ihre Mitarbeitenden gerecht und im Einklang mit den Finanzbehörden sowie Sozialversicherungsträgern umsetzen können. Außerdem erhalten Sie neueste Informationen über die arbeitsrechtlichen Gesetzesänderungen und der dazugehörigen aktuellen Rechtsprechung. Anstehende Änderungen zum Zeitpunkt des Seminartermins werden – tagesaktuell – behandelt.

EUR 265,00

Rechnungswesen / Controlling / Finanzen / Steuern

10

19.08.2024 bis 28.10.2024

10.1

montags von 18:00 bis 21:15 Uhr sowie
4 Termine samstags von 08:30 bis 12:45 Uhr,
Live Online Unterricht

Fachkraft für Controlling (IHK)

Das Controlling analysiert aktuelle Daten und schafft Prognosen für die Zukunft. Dies dient der vorausschauenden und ergebnisorientierten Steuerung des Unternehmens. Als Fachkraft für Controlling verfügen Sie über die notwendigen Kenntnisse, um die Instrumente des Controllings gezielt einzusetzen und weiterzuentwickeln. Sie helfen dabei, Unternehmenszahlen zu interpretieren und leiten aus ermittelten Zielabweichungen die richtigen Schlüsse für Ihr Unternehmen ab.

Zertifikatslehrgang

EUR 1399,00

02.09.2024 bis 20.01.2025

10.2

montags von 18:00 bis 20:30 Uhr sowie
4 Termine samstags von 09:00 bis 12:15 Uhr,
Live Online Unterricht

Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung (IHK)

Das Webinar vermittelt vertieftes praxisnahes Wissen in der Finanzbuchführung zu den Themen Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung. Teilnehmende sind nach dem Kurs in der Lage, komplexe Vorgänge buchhalterisch einzuordnen, zu erfassen und einfache Abschlussarbeiten eigenständig durchführen. Durch das Wissen wird zusätzlich die Zusammenarbeit mit der externen Steuerberatung vereinfacht. Grundlegendes Wissen über Buchführung, Buchungssätze und Kontenrahmenpläne sollte bekannt sein und angewandt werden können.

Zertifikatslehrgang

EUR 1428,00

16.09.2024**10.3**

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Bilanzen lesen, interpretieren und kommunizieren

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

In diesem Seminar werden am Fallbeispiel eines mittelständischen Unternehmens notwendiges Basiswissen zur Beurteilung der Bilanz vermittelt sowie betriebswirtschaftliche Auswirkungen und Konsequenzen aufgezeigt. Sie sind nach dem Seminarbesuch in der Lage, die aus steuerlichen Zwecken erstellte Bilanz betriebswirtschaftlich zu nutzen und die finanzielle und wirtschaftliche Unternehmenslage anhand des Jahresabschlusses zu beurteilen. Sie können abschätzen, wie externe Betrachter (z. B. Banken) den Jahresabschluss auswerten und sind eine kompetente Anlaufstelle für intern und extern.

EUR 265,00**06.11.2024****10.4**

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Umsatzsteuer im internationalen Geschäftsverkehr

Marcel Verwaal, Steuerberater, Oldenburg/Groningen

Die zunehmende Internationalisierung des Handels- und Dienstleistungsverkehrs macht es immer wichtiger, die hiermit verbundenen umsatzsteuerlichen Regelungen und Risiken zu kennen. Fehler in der umsatzsteuerlichen Beurteilung eines Geschäfts können zu erheblichen Nachzahlungen an den Fiskus führen. Das gilt nicht nur für Lieferungen und Dienstleistungen im europäischen Binnenmarkt, sondern auch für Geschäfte mit anderen Staaten. Das Seminar zeigt auf, wo umsatzsteuerliche Risiken gegeben sind und wie Sie Fehler vermeiden können.

EUR 285,00

Management / Existenz- gründung / Klima / Umwelt / Recht

11

13.08.2024 bis 24.09.2024

11.1

Oldenburg

Koordinator/in Nachhaltigkeits- berichterstattung (IHK)

Der praxisorientierte IHK-Zertifikatslehrgang „Koordinator/in Nachhaltigkeitsberichterstattung (IHK)“ beleuchtet in 56 Unterrichtseinheiten alle relevanten Themen des betrieblichen Nachhaltigkeitsmanagements mit Fokus auf der Nachhaltigkeitsberichterstattung. Das Thema Nachhaltigkeit hat in den letzten Jahren in der Gesellschaft rasant an Relevanz gewonnen. Auch im unternehmerischen Kontext wird das Thema aufgrund von verschiedenen Berichtspflichten und Regularien, wie der ESRS und CSRD, der EU-Taxonomie und dem Lieferkettengesetz immer wichtiger. Um dabei den Überblick zu behalten und auch in Zukunft die Geschäftsaktivitäten erfolgreich auszuführen, werden Koordinatoren und Koordinatorinnen benötigt, welche die Einhaltung der Berichtspflichten sowie zusätzliche Nachhaltigkeitsinitiativen im Unternehmen vorantreiben.

Die Erarbeitung und Präsentation der eigenen Projektarbeit sowie das Fachgespräch führt zur direkten Umsetzung des Gelernten.

Zertifikatslehrgang

EUR 5117,00

21.08.2024 bis 11.12.2024 oder
05.09.2024 bis 12.12.2024 oder
06.09.2024 bis 06.12.2024 oder
19.09.2024 bis 05.12.2024

11.2

Mittwochs von 08:00 bis 16:00 Uhr, Live Online Unterricht
Zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 12 LST

Fachexpert/in für Wasserstoff- anwendungen (IHK)

Wasserstoff besitzt als zukunftsweisender, klimafreundlicher Energieträger das Potential, sich zum Gamechanger für die Wirtschaft zu entwickeln. Gerade für unsere Region geht es um entscheidende Wettbewerbsvorteile und die Sicherung der Zukunftsfähigkeit.

Modulinhalte:

Modul 1 - Ökologische und ökonomische Grundlagen

Modul 2 - Eigenschaften des Wasserstoffs

Modul 3 - Erzeugung des Wasserstoffs

Modul 4 - Anwendungsgebiete der Wasserstofftechnologie

Modul 5 - Speicherung, Transport und Lagerung von Wasserstoff

Modul 6 - Umweltschutz und Arbeitssicherheit

Modul 7 - Vorschriften und Gesetzesgrundlagen

Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

16.09.2024 bis 24.09.2024

11.3

Live Online Unterricht

Beauftragte für Lean Management (IHK)

Konsequente Kund/innenorientierung und Schluss mit Ressourcenverschwendung (Zeit, Material, Arbeitskraft, Finanzmittel) – das ist die Idee des Lean Managements. Das Konzept hat sich branchenübergreifend bewährt, die Umsetzung ist Schritt für Schritt realisierbar – mit dem grundlegenden Know-how dieses IHK-Online-Zertifikatslehrgangs.

Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

10.09.2024 bis 30.01.2025

11.4

Live Online Unterricht

Sustainable Leadership (IHK) – Nachhaltigkeitskommunikation, -marketing & -reporting

Der Lehrgang qualifiziert Sie im Bereich der sozialen, ökonomischen und ökologischen Nachhaltigkeit. Da sowohl die fachlichen Inhalte als auch die Kompetenzen zur Umsetzung von Nachhaltigkeit zentrale Schwerpunkte sind, zielt der Lehrgang darauf, Menschen die Kompetenzen zu vermitteln, Nachhaltigkeit im eigenen Betrieb in Handlungen und Entscheidungen zu übersetzen. Sie werden durch den Lehrgang in die Lage versetzt, die ökonomischen Vorteile nachhaltigen Wirtschaftens zu nutzen und zu kommunizieren.

Zertifikatslehrgang**EUR 2490,00****24.09.2024**

11.6

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Vertragsrecht für Management, Einkauf und Vertrieb

Alexander Hamminger, Rechtsanwalt und Steuerberater

Die aktive Teilnahme am nationalen und internationalen Wirtschaftsleben bedingt notwendige Vertragsabschlüsse und damit die permanente Sicherstellung der eigenen Unternehmensinteressen. Demzufolge nimmt das Vertragsrecht einen immer höheren Stellenwert ein. So ist auch das Vertragsdesign als Teil des unternehmerischen Risk-Managements zu verstehen und innerbetrieblich zu installieren. Das Seminar richtet sich demnach an verantwortliche Mitarbeitende, welche einerseits keine juristische Ausbildung haben, jedoch andererseits täglich mit der Verhandlung, Konzeption und Umsetzung von Verträgen befasst sind. Es wird das grundsätzliche Rüstzeug und die erforderliche Sensibilität vermittelt, um Vertragsfallen zu erkennen und vorbeugende Regelungen zur Wahrung der Interessen des eigenen Unternehmens zu vereinbaren.

EUR 285,00**23.09.2024 bis 04.12.2024**

11.5

montags und mittwochs von 18:00 bis 20:30 Uhr,
Live Online Unterricht

Betriebliche/r Datenschutzbeauftragte/r (IHK)

Mit der neuen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) steigt der Handlungsbedarf in den Unternehmen in Bezug auf das Thema Datenschutz. Als Betriebliche/r Datenschutzbeauftragte (IHK) kennen Sie die Vorgaben der DSGVO und des neuen Bundesdatenschutzgesetzes und wissen, wie Sie diese in Ihrem Unternehmen umsetzen.

Zertifikatslehrgang**EUR 1790,00****25.10.2024**

11.7

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Existenzgründungsseminar – vom Businessplan bis zum Erfolgscontrolling

Mike Beenders, Marketing und Partner, Bad Zwischenahn

Das Seminar gibt denen, die über eine selbstständige Existenz nachdenken oder sich vielleicht schon auf den Weg gemacht haben, Starthilfe für die entscheidenden ersten und folgenden Schritte. Sie erhalten wichtige Informationen und Anregungen, erkennen Chancen, Risiken und Fehlerquellen Ihrer Geschäftsideen. Gleichzeitig können Sie Ihre Fragen einbringen.

EUR 220,00

04.11.2024 bis 21.11.2024

11.8

Montags, dienstags und donnerstags von 09:00 bis 14:00 Uhr,
Live Online Unterricht

Energiebeauftragte/r (IHK)

Mit dem Zertifikatslehrgang Energiebeauftragte/r (IHK) erweitern Sie Ihre beruflichen Perspektiven im Unternehmen als Ansprechpartner/in für Energiefragen. Sie erheben relevante Energiedaten im Unternehmen, analysieren grob die Energieflüsse und leiten Maßnahmen ein, die den Energieverbrauch senken.

Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

05.11.2024

11.9

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Projektmanagement-Grundlagen: Projekte starten, begleiten und souverän managen

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

In diesem praxisorientierten Intensiv-Seminar lernen Einsteiger/innen und Interessierte, wie Sie Ihre Projekte effektiver umsetzen können. Erfahren Sie die Grundlagen und Rahmenfaktoren, damit Sie kleine und große Projekte von Beginn an souverän planen, steuern, überwachen und zu einem erfolgreichen Abschluss bringen.

EUR 275,00

Digitale Kompetenzen

12

**27.08.2024 bis 29.11.2024 oder
26.11.2024 bis 21.02.2025**

12.1

52 LStd. Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 20 LStd.

Agile/r Projektmanager/in (IHK)

Dieser Lehrgang vermittelt fundiertes Wissen, praxisorientierte Handlungskompetenzen und Klarheit, was agile Projekte und Strukturen leisten können. Immer öfter müssen sich Unternehmen und Beschäftigte flexibel und mit Tempo auf dynamische Veränderungen einstellen, immer komplexere Strukturen steuern und Entscheidungen fällen, deren Konsequenzen kaum bis ins letzte Detail abgewogen werden können. Agile Projektmanager/innen (IHK) verfügen über erweiterte methodische Kompetenzen, um komplexe Entwicklungsvorhaben, Umstrukturierungen oder Organisationsentwicklungen zeitgemäß führen zu können.

Zertifikatslehrgang

EUR 1890,00

**02.09.2024 bis 26.11.2024 oder
13.09.2024 bis 12.12.2024 oder
24.09.2024 bis 08.01.2025**

12.2

56 LStd. Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbstlernstudium ca. 18 LStd.

KI-Manager/in (IHK) – Künstliche Intelligenz

Das Trainingskonzept KI-Manager/in (IHK) qualifiziert Multiplikator/innen für Unternehmen, die KI-Technologie wertschaffend einsetzen möchten. Der Zertifikatslehrgang befähigt die Teilnehmenden pragmatische, nicht technische Ansätze zur Anwendung von KI für das eigene Unternehmen zu entwickeln, um davon langfristig zu profitieren. Sie bauen ein Verständnis auf und Unsicherheiten ab, treiben KI voran und bewerten Chancen und Risiken.

Zertifikatslehrgang

EUR 2250,00

02.09.2024 bis 10.12.2024

12.3

57 LStd. Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 26 LStd.

Data Analyst/in (IHK)

Daten sind die Basis der Digitalisierung. In nahezu allen Branchen sind Fachleute gefragt, die dieses „Kapital“ heben und gezielt nutzen können, um Arbeits- sowie Geschäftsprozesse effizienter und innovativer zu gestalten und die Wertschöpfung weiterzuentwickeln.

Zertifikatslehrgang

EUR 2290,00

01.10.2024 bis 15.10.2024

12.4

dienstags von 17:00 bis 21:00 Uhr, Live Online Unterricht

Forecasting – der Blick in die Zukunft mit Data Analytics

Viele Arbeits- und Geschäftsprozesse können anhand von Daten beschrieben und dokumentiert werden, die später die Berechnung bevorstehender Ereignisse zulassen. Mit welchen Methoden die Vorhersage zukünftiger Ereignisse und Werte anhand historischer Daten gelingt, vermittelt dieses Seminar. Teilnehmende lernen die Datenanalyse, die Bearbeitung von Zeitdaten sowie die Interpretation von Zeitmerkmalen wie Saisonalität und Trends kennen und erhalten Einblick in sowohl einfache Vorhersagemodelle als auch in verschiedene Methoden des maschinellen Lernens.

EUR 525,00

09.10.2024 bis 04.12.2024

12.6

73 LStd. Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 15 LStd.

Digitale/r Innovations- und Produktmanager/in (IHK)

Um die digitale Transformation und die Entwicklung neuer digitaler Produkte, Services und Geschäftsmodelle vorantreiben zu können, brauchen Unternehmen Expert/innen. Digitale Innovations- und Produktmanager/innen (IHK) verfügen über das Know-how, die Instrumente und die Führungskompetenzen, um genau das zu leisten.

Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00

**02.09.2024 bis 08.11.2024 oder
07.10.2024 bis 02.12.2024**

12.5

81 LStd. Live Online Unterricht

zzgl. modulbegleitendes Selbststudium ca. 10 LStd.

Digital Change Manager/in (IHK)

Die digitale Transformation von Wirtschaft und Gesellschaft ist in vollem Gange. Erfolgreich und zukunftsfähig sind die Unternehmen, denen ein maßgeschneiderter „Digital Change“ nicht nur der Technik, sondern vor allem auch der Zusammenarbeit und Führung gelingt. Worauf es dabei ankommt und wie der digitale Wandel strategisch geplant und operativ vorangetrieben werden kann, vermittelt dieser Lehrgang.

Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00

Weitere Informationen

Wer bereitet auf IHK-Fortbildungsprüfungen vor?

In unserer Region gibt es eine Vielzahl von Bildungsanbietern, die auf Fortbildungsprüfungen, wie z. B. AEVO, Gepr. Fachwirte, Gepr. Fachkaufleute, Gepr. Industriemeister und Gepr. Industrietechniker, vorbereiten.

Auf www.ihk.de/oldenburg/fortbildungspruefungen erhalten Sie alle wichtigen Informationen über die angebotenen Prüfungen und auch einen Überblick über die uns bekannten vorbereitenden Bildungsträger.

Die IHK-Weiterbildungsberatung unterstützt Sie zudem gern bei der Suche nach der richtigen Weiterbildung, anderen Prüfungs- und Vorbereitungsorten. Auf den Kontakt mit Ihnen freuen wir uns!

Mit dem IHK-Newsletter Weiterbildung nichts mehr verpassen

Monatlich erscheint der kostenlose IHK-Newsletter. Sie können sich Ihre Wunschinhalte zusammenstellen, um immer auf dem Laufenden zu sein. So behalten Sie im Blick, welche Seminare und Lehrgänge angeboten werden, ob Messen anstehen und welche neuen Entwicklungen sich abzeichnen. www.ihk.de/oldenburg/newsletter

Die IHK-Weiterbildungsdatenbank

Unter www.ihk.de/oldenburg/seminare finden Sie unser komplettes Programm. Oftmals sind auch schon Veranstaltungen für das Folgejahr enthalten. Die Suche ist komfortabel über Themenkacheln und eine freie Suchfunktion gestaltet. Die Weiterbildungen sind umfangreich beschrieben, und für Fragen sind die Ansprechpartner genannt. Die Online-Anmeldung ist der übliche Weg der Veranstaltungsbuchung.

Ihre Ansprechpartner im Team der IHK-Weiterbildung



Leitung, firmenbezogene Weiterbildungsberatung und IHK-Firmenseminare

Frank Mayer
Tel. 0441 2220-425
frank.mayer@oldenburg.ihk.de



Koordination Bildungspartnerschaften

Andrea Block
Tel. 0441 2220-429
andrea.block@oldenburg.ihk.de



Pädagogische Lehrgangskordinatorin und personenbezogene Weiterbildungsberatung

Sandra Baumann
Tel. 0441 2220-421
sandra.baumann@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Sabrina Karalus
Tel. 0441 2220-459
sabrina.karalus@oldenburg.ihk.de



Anmeldung und Beratung Lehrgänge

Ina Sander
Tel. 0441 2220-422
ina.sander@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Petra Hünermann
Tel. 0441 2220-466
petra.huenermann@oldenburg.ihk.de



Information und Koordination Seminare

Nazlican Mersinlioglu
Tel. 0441 2220-424
nazlican.mersinlioglu@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Susan Baykal
Tel. 0441 2220-426
susan.baykal@oldenburg.ihk.de

Impressum

Herausgeber

Oldenburgische Industrie- und Handelskammer, Moslestraße 6, 26122 Oldenburg

Redaktion

Frank Mayer und Sandra Baumann

Konzeption/Design

ideendirektoren – Heinen & Laube GbR / ideendirektoren.de

Fotos

Privat (S. 2 und 3), Foto- und Bilderwerk, istockphoto.com: mapodile/peopleimages

IHK ■ Die Weiterbildung schafft Perspektiven

**Oldenburgische Industrie-
und Handelskammer**

Moslestraße 6, 26122 Oldenburg



**Besuchen Sie
uns auch auf
LinkedIn:**



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://www.linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer