



Unternehmensbörse nexxt-change:

Stand: 15.11.2024

Internetadresse: www.nexxt-change.org

Über die Inserate in dieser Börse können Kontakte zwischen Unternehmen, die einen Nachfolger oder tätigen Teilhaber suchen, und Existenzgründern hergestellt werden. Berücksichtigt wurden hier nur Angebote und Gesuche aus der Region. Wenn Sie an einem Angebot oder Gesuch interessiert sind, schreiben oder faxen Sie uns bitte unter Angabe der Chiffre-Nummer. Wir leiten Ihre Zuschrift unverzüglich an den Inserenten weiter. Wir weisen darauf hin, dass die IHK Osnabrück - Emsland - Grafschaft Bentheim als Beauftragte des Unternehmens/Inserenten eingehende Zuschriften öffnet und Vermittlungsangebote (reine Werbezuschriften) nicht weiterleitet.

Angebote

A-000865

Fremdsprachen-Schule, Sprachschule aus Altersgründen zu verkaufen.

Die Schule hat ihren Schwerpunkt auf das Angebot von Sprachkursen & Fortbildungen im berufsbezogenen Bereich ausgerichtet. Es bestehen Kooperationen mit der IHK & der Arbeitsagentur. Inzwischen besteht ein Großteil der angebotenen Kurse im Deutschunterricht, vorwiegend für ausländische Facharbeiter. Daneben finden sich bspw. Kursangebote in Business Englisch, Französisch, Russisch & Türkisch. Prüfungen können bis zum C1-Niveau abgenommen werden.

A-000868

Großhandelsbetrieb zum Verkauf - Nachfolge für Bedachungs-Großhandel gesucht
Es handelt sich bei dem Unternehmen (Vertrieb/Lieferung von Dach- und Bauwerksabdichtungsmaterialien mit eigenem Fuhrpark) um einen gut gehenden alteingesessenen und am Markt etablierten Betrieb, der aus Altersgründen der Geschäftsleitung zum Verkauf steht.

Der derzeitige Geschäftsführer steht für die Einarbeitung und Übergabe zur Verfügung.

A-000873

Einzigartige Gelegenheit: Drei hochmoderne EMS Studios im Bundle zum Verkauf!
Es handelt sich hier um 3 Studios mit über 130 Mitgliedern und ca. 250 monatlichen Check-Ins. Die Studios können einzeln oder gemeinsam gekauft werden.

Im Kaufpreis enthalten sind die EMS-Ausstattung wie z.B. die zwei Trainingsgeräte der Marke xbody, die Trainingsanzüge in verschiedenen Größen (mehrfach vorhanden), eine Körperanalysewaage der Marke InBody sowie weiteres Fitnesszubehör, Trainings-Unterwäsche und Handtücher etc.

Studio 1: 60.000€, Gesamtfläche 115qm

Studio 2: 35.000€, Gesamtfläche 80qm

Studio 3: 35.000€, Gesamtfläche 103qm

A-000877

Langjährig etablierter Glasfachbetrieb mit hoher Ertragskraft

Das Unternehmen bietet seinen Kunden eine fachlich kompetente Beratung und Planung von Verglasungsprojekten. Die Herstellung erfolgt in der eigenen Fertigung, die Anlieferung und Montage beim Kunden vor Ort übernimmt das motivierte Mitarbeiter-Team. Der Glasfachbetrieb bietet folgende Produkte und Leistungen:

- Verglasung von Wintergärten und Terrassenüberdachungen
- Eckduschen, Rundduschen und Duschtrennungen
- Glasbruch-Sofortservice mit Schadensabwicklung bei der Versicherung
- Vordächer, Abtrennungen
- Fensterinstallation im privaten u. gewerblichen Umfeld
- Wärmeschutzisoliertes Glas
- Einscheibensicherheitsglas
- Verbundglas
- Schallschutzglas
- Fenster und Türen aus Kunststoff, Holz und Aluminium

Für den Käufer bietet sich hier ein ertragsstarkes Unternehmen mit einem umfangreichen Maschinenpark, mit vielen Stammkunden und gut ausgebildeten, motivierten Mitarbeitern. Ich verkaufe mein Unternehmen im Rahmen der geordneten Altersnachfolge. Nach Absprache stehe ich für die Übergabe und Einarbeitung dem Unternehmen gerne zur Verfügung.

Kennziffern des Unternehmens:

- Umsatz: 1.300.000 Euro

- Gewinn: 250.000 Euro

- Geschäftsführergehalt: 100.000 Euro

Der qualifizierte Glasfachbetrieb erbringt seine Dienstleistungen bereits seit über 60 Jahren für die langjährigen Kunden in der Region. Schlanke Geschäftsprozesse sowie ein kundennaher Service vor Ort sorgen für eine hohe Kundenzufriedenheit. Das Unternehmen verfügt über einen exzellenten Ruf in der Branche und hat einen Kundestamm von ca. 5.000 aktiven gewerblichen und privaten Kunden, die sich in einem Umkreis von ca. 30 Kilometern befinden. Der Umsatzanteil der gewerblichen Kunden beträgt ca. 70% vom Gesamtumsatz des Unternehmens. Dazu zählen Metallbauer, Möbelbauer, Tischler und Glaser aus der Region. Privatkunden sorgen für einen Umsatzanteil von ca. 30%. Eine signifikante Abhängigkeit von einzelnen Kunden besteht nicht. Eine aktive Akquisition von Neukunden erfolgt kontinuierlich. Die Auftragseingänge resultieren überwiegend von Bestandskunden oder von Neukunden, die über Empfehlungen gewonnen werden. Neben mir als Inhaber sind noch weitere 7 Mitarbeiter im Unternehmen beschäftigt. Hierzu zählen 4 Mitarbeiter in Vollzeit und 3 Mitarbeiter in Teilzeit. Alle Mitarbeiter sind langjährig im Unternehmen tätig. Sie sind gut ausgebildet, hoch motiviert und zählen aufgrund ihres Know-hows im Bereich des Glashandels und -Handwerks zu den „Assets“ des Unternehmens. Bei Bedarf erfolgt eine befristete Zusammenarbeit mit freien Mitarbeitern und Kooperationspartnern im Bereich der Montage und der Bauleistungen. Es gibt keine zweite Führungsebene im Unternehmen.

A-000879

Wachstumswunder im Bereich Tief- und Glasfaserausbau mit 1,7 Mio. EBIT

Die Gruppe ist ein bevorzugter Partner für große Unternehmen mit landesweiten Projekten in den Bereichen Glasfaserausbau, Errichtung eines bundesweiten Netzwerks von Mobilfunkmasten und E-Ladesäulen. Die Gruppe verzeichnete seit ihrer Gründung ein äußerst starkes Wachstum mit einem Gesamtleistungs-CAGR von über 70%, das durch den raschen Aufbau einer namhaften Kundenbasis und vielversprechender Partnerschaften vorangetrieben wurde. Ihr Full-Service-Angebot, das Beratung, Planung und Ausführung im Tief- und Straßenbau umfasst, wird durch angrenzende Dienstleistungen wie GaLaBau und Verkehrssicherung sinnvoll ergänzt. Dank ihrer deutschlandweiten Bauausführungen ist die Gruppe zudem ein bevorzugter Part-

ner für große Unternehmen mit landesweiten Projekten, wie beispielsweise im Glasfaserausbau oder der Errichtung eines flächendeckenden Netzwerks von Mobilfunkmasten und E-Ladesäulen. Als handwerklicher Betrieb übernimmt die Gruppe sämtliche Dienstleistungen bei deutschlandweiten Komplettlösungen im Kanal-, Rohrleitungs-, Kabeltief- und Straßenbau, sowie infrastrukturelle Erschließungen, inkl. u.a. Vermessungs-, Erdbau-, Pflaster- und Fundamentarbeiten. Als angrenzende Dienstleistungen werden in der Gruppe auch gartenlandwirtschaftliche Arbeiten und Verkehrssicherungen angeboten. Dadurch wird die Gruppe bei vielen Kunden als optimaler Partner für umfangreiche Projekte angesehen. Alle Dienstleistungen werden deutschlandweit angeboten. Das Unternehmen verfügt über eine diversifizierte Kundenstruktur zu denen führende Unternehmen aus verschiedensten Branchen gehören. Die Kunden stammen überwiegend aus dem gewerblichen Umfeld. Die Aufträge resultierten primär aus dem hervorragenden Netzwerk der Gesellschaft und den vorhandenen Bestandskunden. Ein aktiver Vertrieb fand bisher nicht statt. Die Ertragslage ist sehr attraktiv und wurde in den letzten Jahren stark verbessert. Das Unternehmen konnte seine Gewinne in den letzten Jahren kontinuierlich steigern und ist vielversprechende Partnerschaften in spannenden Segmenten eingegangen, die für zukünftige gesicherte Umsätze sorgen sollen. Die Bilanz ist mittlerweile sehr komfortabel aufgestellt. Derzeitige Projekte werden daher überwiegend eigenfinanziert. Es besteht keine Abhängigkeit von Fremdkapitalgebern. Die Auftragslage ist durch die breite Aufstellung der Gruppe exzellent.

A-000883

Mittelständischer Speditionsbetrieb mit Immobilien zu verkaufen

Mittelständischer Speditionsbetrieb mit eigenem Fuhrpark, Bürogebäuden, Kühl-/Tiefkühlager und Werkstatt in D-49584 Fürstenau zu verkaufen.

Das Unternehmen hat sich gut am Markt etabliert und besteht seit 40 Jahren. Die Kundenbeziehungen sind überwiegend langjährig gewachsen und zuverlässig. Schwerpunktmäßig werden Schüttgütertransporte, Transporte mit offenem Trailer/Mitnahmestapler und Kühltransporte durchgeführt. Die Betriebsfläche umfasst ca. 8.096 m². Eine Erweiterungsfläche von 12.072 m² ist vorhanden. Die auf den

Grundstücken befindlichen Immobilien werden mitverkauft:

Bürogebäude: Erdgeschoss: 3 Büros mit 5 Bildschirmarbeitsplätzen, Besprechungsraum mit Teeküche für 20 Personen Aktenlager mit IT-Strukturen (Server, Kameras, etc.), Herren- / Damen-WC Waschraum, diverse Abstellräumlichkeiten

Obergeschoss: Betriebswohnung (renoviert: 2024, ca. 120 m²): Flur, Küche, Wohnzimmer, Badezimmer, Gäste-WC mit Dusche, 2 Schlafzimmer, großzügiger Balkon

Anliegendes Tiefkühlhaus (vermietet)

Frischbereich ca. 100 Pal., Tiefkühlbereich ca. 350 Pal. (Einfahrregale) mit Wärmerückgewinnung und 2 LKW-Laderampen

Werkstatthalle 2 Büros, 2 große Hallenbereiche, Bosch Bremsenprüfstand (neueste Technik) Dekra Prüfstützpunkt, Werkstattgrube, Werkzeug/ Ersatzteillager zweigeschossig Tankanlage 40.000 Liter Diesel Tank mit modernem Tankautomat, 4.500 Liter Ad Blue, Waschbereich für LKW-Fahrzeuge. Extras: Großzügig geteerte

Einfahrt mit Beleuchtung, Geländebeleuchtung ausschließlich mit LED-Lampen, vollständige Grundstückseinfriedung mit elektrischer Toranlage im Einfahrbereich, große Wendemöglichkeit für LKW, diverse LKW-Parkplätze mit 32A Stromanschlüssen, Ölabscheider, Tropfkörperanlage, Kameraüberwachung, Photovoltaikanlage (90

KW-Pik) mit 33 KW Speicher, Transformator (400 KVA-Mittelspannung) Wallboxen für E-Fahrzeuge, Wärmepumpe
Lage: An der B-214 in der Region Osnabrück-Emsland (Niedersachsen)
27 KM bis Lingen-Ems, 44 KM bis Osnabrück, 32 KM zu A1, 34 KM A30 u 36 KM zur A31. Übergabe: Nach Absprache
Besonderheit: Optional stehen dem Käufer (gegen Aufpreis) folgende Möglichkeiten zur Verfügung:

Zweifamilienhaus mit ca. 700 m² Grundstück und diversen Nebengebäuden

Großzügiges Einfamilienhaus mit ca. 4.305 m² Grundstück, Reitanlage mit Stallung (ca. 10.060 m²) direkt am Haus.

Kaufpreis auf Anfrage

Upon request, you can receive this offer in your language.
Op verzoek kunt u deze aanbieding in uw taal ontvangen.
Na życzenie możesz otrzymać tę ofertę w swoim języku.

Zweifamilienhaus mit ca. 700 m² Grundstück und diversen Nebengebäuden

Großzügiges Einfamilienhaus mit ca. 4.305 m² Grundstück, Reitanlage mit Stallung (ca. 10.060 m²) direkt am Haus.

Kaufpreis auf Anfrage

Upon request, you can receive this offer in your language.

Op verzoek kunt u deze aanbieding in uw taal ontvangen.

Na życzenie możesz otrzymać tę ofertę w swoim języku.

A-000884

Altersnachfolge für zentrales Kosmetikstudio in Osnabrück gesucht

Ich suche für mein Kosmetikstudio im Zentrum von Osnabrück mit entsprechenden Stammkunden aus Altersgründen eine/n interessierte/n Nachfolger/in. Das Studio besteht seit mehreren Jahren und befindet sich in zentraler Lage und hat Parkmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe. Die angemieteten Räume sind gut ausgestattet und haben eine Größe von 75 m² auf 2 Etagen (Erdgeschoss und Untergeschoss).

Räumlich beinhaltet das Studio einen Verkaufs- und Wartebereich, 1 Kabine mit Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Kabinen für Gesichtsbehandlungen mit 2 Behandlungsstühlen, 1 Raum für Fußpflege, Maniküre und Zahnbleeching, 1 Toilette, kleine Küche mit Aufenthaltsraum und einen kleinen Lagerraum. Das Kosmetikinstitut bietet klassische Kosmetikbehandlungen mit Naturkosmetik an, sowie apparative Kosmetik (Facelifting mit HIFU, Ultraschall, Haarentfernung, Microdermabrasion, Permanent Makeup etc.). Folgende Geräte können mit übernommen werden: Gerät mit Reinigungsbürste, Dampfgerät, Vergrößerung mit Lampe, Ultraschallgerät, Micro Dermabrasion Gerät, Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Permanent Makeup Geräte, HIFU-Behandlungsgerät.

A-000885

Kalibrierlabor sucht Nachfolger

Kalibrierlabor für die Messgrößen Druck (DakkS-akkreditiert), Länge, elektrische Größen, Drehmoment etc. sucht Nachfolge
Wir sind ein seit 30 Jahren tätiges Kalibrierlabor und bieten auf 450m² in mehreren Messräumen Kalibrierungen für die Bereiche Druck, Länge, elektrische Größen, Drehmoment usw. an. Primär Druckstandards, Längemessmaschinen bis 2 m, ein Gewindescanner, drei Multifunktionkalibratoren für elektrische Größen sowie Drehmomentprüfausstattungen gehören unter anderen zu unserer Betriebsausstattung. Unser Kundenstamm kommt aus verschiedenen Bereichen aus ganz Deutschland und die Niederlande.

A-000887

Familiengeführtes, hochprofitables Küchenstudio

Das Küchenstudio konnte sich seit seiner Gründung durch den jetzigen Inhaber hervorragend im Einzugsgebiet als Fachgeschäft für Markenküchen im mittleren Genre etablieren und soll nun aus Altersgründen verkauft werden.

Auf einer kleinen, aber für ein Küchenstudio

bestens geeigneten Ausstellungsfläche von 150 qm werden weit überdurchschnittliche Flächenleistungen erreicht, die zusammen mit niedrigen Gesamtkosten ein großzügiges Geschäftsführer-Gehalt (GmbH) und darüber hinaus signifikante Gewinne ermöglichen. Der Betrieb steht aus betriebswirtschaftlicher Sicht absolut krisenfest da. Grundlage des Erfolges ist eine extrem hohe Kundenzufriedenheit mit hoher Weiterempfehlung.

Der Standort liegt nahe eines Oberzentrums, kann sich aber aufgrund seines hervorragenden Einzelhandelsbesatzes nicht nur gut behaupten, sondern hat sich zusammen mit dem Nachbarort aufgrund des guten Angebotes als echte Möbeldestination entwickelt.

Außer dem Unternehmer sind noch 1,5 Personen im Verkauf und 3 eigene Monteure tätig (jeweils auf Vollzeit gerechnet), alle schon seit langem im Unternehmen. Sie sind bereit, weiter im Betrieb zu bleiben und garantieren Kontinuität.

Das Küchenstudio ist Mitglied in einem renommierten Einkaufsverband und verfügt über langjährige Beziehungen zu den Lieferanten.

Umsatz: ca. 1,5 Mio € (netto)

Verkaufsfläche: 150 qm

Mitarbeiter: 4,5 (FTE)

A-000888

Unternehmen zu verkaufen: Containerhandel (Bürocontainer, Tinyhäuser, etc.)

Standort Landkreis Osnabrück; Gründungsjahr 2022; Rechtsform GmbH; Mitarbeiteranzahl: 4. Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Containerhandel zum Verkauf an. Seit 2022 sind wir im Markt tätig und haben uns durch unser Nischenprodukt einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet. Highlights: Produktportfolio: Wohn- und Bürocontainer nach Wunsch. Online-Präsenz: Ebay, Kleinanzeigen und eigene Webseite.

Lieferanten und Partner: Besten Lieferanten aus Polen. Besondere Stärken: Nischenmarkt, hohes Wachstumspotential.

Grund für den Verkauf: Das Unternehmen befindet sich aktuell kurz vor einem Insolvenzverfahren. Wir haben uns dennoch entschieden, das Geschäft zum Verkauf anzubieten, um einem engagierten Käufer die Möglichkeit zu geben, das Potenzial des Unternehmens zu nutzen und es in eine erfolgreiche Zukunft zu führen. Trotz der aktuellen Situation besteht erhebliches Wachstumspotenzial, insbesondere durch

etablierte Lieferantenbeziehungen und einzigartige Marktposition.

Verkaufspreis: Verhandlungssache

Übergabemodalitäten: vollständige Übernahme; Verfügbarkeit: sofort, dringend.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000891

Unternehmen zu verkaufen: Einzelhandel mit Zäunen und weiteres

Unternehmen sucht Nachfolger für Zaunhandel; Standort Landkreis Osnabrück; Gründungsjahr 2004; seit 2017 Handel mit Zäunen etc.; Rechtsform GbR; Mitarbeiteranzahl 4.

Beschreibung: Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Einzelhandel zum Verkauf an. Seit 2017 sind wir erfolgreich im Markt tätig und haben uns durch eine starke Marktpräsenz einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet.

Highlights: Im Produktportfolio befinden sich Gartentore- und Pforten nach Maß, Gartenzäune, Wildzäune, Bauzäune, Terrassenüberdachungen, Gartenhäuser und Zubehör. Online-Präsenz: Onlineshop, Ebay, Kleinanzeigen und Amazon. Lieferanten und Partner: Kontakte zu Lieferanten und Spediteuren in ganz Polen und Deutschland. Besondere Stärken: Tore nach Maß und hohes Wachstumspotential. Grund für den Verkauf: Wir haben uns entschieden, das Unternehmen zu verkaufen, um uns beruflich neu zu orientieren und suchen einen engagierten Käufer, der unser Geschäft weiterführen und ausbauen möchte.

Verkaufspreis: Verhandlungssache
Übergabemodalitäten: Vollständige Übernahme; Verfügbarkeit sofort.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000892

Softwareentwicklung mit innovativen Projekten und Kundenstamm

Softwareunternehmen mit Standardsoftware zu verkaufen, standortunabhängig verlagerbar. Hoher Anteil an langjährigen Stammkunden. Aus persönlichen Gründen möchten wir unsere Software-GmbH veräußern. Das Unternehmen ist seit über 20 Jahren am Markt und in der spezifischen Branche gut bekannt. Der überwiegend langjährige Kundenstamm sitzt in der Hauptsache in Deutschland und in geringem Umfang im angrenzenden Ausland.

Das Unternehmen verfügt über zwei Entwickler und laufende Entwicklungsprojekte mit hohem Innovationsgrad. Ein standort-unabhängiger Betrieb ist möglich. Die aktuelle Immobilie ist gemietet. Eine begleitete Übernahme und begrenzte Mitarbeit durch den derzeitigen Geschäftsführer ist vorstellbar.

A-000893

Online-Getränkehandel aus Osnabrück mit 2.700 Kundendaten

Verkaufe meinen Online-Getränkehandel (3 Jahre alt, 2.700 Kunden) mit bewährtem Konzept, Marke, Website, Software, einem Transporter und Leasingübernahme eines zweiten.

Aus zeitlichen Gründen biete ich meinen Online-Getränkehandel zum Verkauf an. Die Firma ist seit drei Jahren am Markt und hat bereits 2.700 zufriedene Kunden in Osnabrück und Umgebung. Das Konzept hat sich bewährt und gewinnt täglich 2-3 neue Kunden. Wir arbeiten eng mit einem etablierten Getränkeunternehmen zusammen, das als unser Hauptlieferant und Lager dient. Da wir uns auf die Kundengewinnung konzentriert haben, haben wir noch kein eigenes Lager. In den letzten Jahren haben wir erhebliche Investitionen in Marketing getätigt, um unsere Marke in Osnabrück und der umliegenden Region aufzubauen. Ich betreibe zudem ein zweites Unternehmen im Eventbereich, das aktuell stark wächst. Leider muss ich mich nun für eines der beiden Projekte entscheiden. Meine Leidenschaft liegt seit über 20 Jahren in der Eventbranche, aber ich möchte sicherstellen, dass mein Getränkegeschäft in gute Hände kommt – es wurde mit viel Engagement und Liebe zum Detail aufgebaut. Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen verkauft und umfasst: das bewährte Konzept, die Marke, die Website und die Software, einschließlich aller Kundendaten. Zudem sind ein Transporter sowie die Übernahme eines zweiten Transporters im Leasing enthalten. Ich freue mich darauf, dieses Projekt an jemanden weiterzugeben, der die Vision teilt und bereit ist, das Unternehmen weiterzuentwickeln.

A-000894

Gartenpflege und -bau Unternehmen aus Osnabrück zu verkaufen

Zum Verkauf steht ein profitables Galabau- und Gartenpflegeunternehmen aus Osnabrück. Aktuell im Nebenerwerb, aus Zeitgründen abzugeben. Vielfältige Kunden von

Privat bis Gewerbe. Das zum Verkauf stehende Unternehmen wurde Ende 2022 durch mich neben meinem Studium gegründet. Seitdem ist die Zahl der Kunden kontinuierlich gewachsen. Es werden Arbeiten aus den Bereichen Gartenpflege, Gartenbau und Gartenplanung übernommen, wobei Pflege aktuell den größten Teil einnimmt. Darüber hinaus gibt es allerdings auch in regelmäßigen Abständen Anfragen zu kleineren Bau- und Planungsleistungen. Hierbei ist der Anspruch und die aktuelle Marktpositionierung sich durch ein gutes Auftreten und fachkundige Ausführung von klassischen Hausmeisterdiensten abzuheben. Der Kundenstamm besteht mittlerweile aus knapp 60 Kunden, die in unterschiedlichen Intervallen bearbeitet werden. Somit bietet dieser einen zeitlich Gestaltungsspielraum und kann gut an individuelle Bedürfnisse angepasst werden. Da ich das Unternehmen im Nebenerwerb zum Studium betreibe ist die aktuelle Kapazität an Kunden begrenzt, wodurch ich mittlerweile gezwungen bin, neuen Kunden abzusagen. Die Kundenanfragen werden über verschiedene Kanäle, wie verschiedene Kleinanzeigen, die eigene Webseite oder die aktive Weiterempfehlung von bestehenden Kund:innen generiert. Hier besteht starkes Potenzial den Umsatz durch die Ausweitung der Kundenbasis und aktive Ansprache zu erhöhen und die Preise bei neuen Kunden weiter anzupassen. Eine Kapazitätserweiterung ist außerdem durch weiteres Einbeziehen von Mitarbeitern möglich. Es besteht bereits ein Portfolio aus einigen Studierenden, die bereits vereinzelt unterstützen oder Interesse an einer Tätigkeit auf Minijobbasis hätten. Die in den letzten Jahren erwirtschafteten Überschüsse wurden zum Großteil in diverse Maschinen und Geräte reinvestiert, wodurch jedes Jahr weitere Dienstleistungen angeboten werden konnten und die bestehenden Tätigkeiten besser bearbeitet werden konnten. Die Geräte stehen in einem von außen gut zugänglichen Lagercontainer, der zu einem guten Preis gemietet ist. Im Umfeld des Containers gibt es viele Parkplätze, um ein Auto oder Anhänger ohne Probleme parken zu können. Außerdem ist der aktuelle Maschinenhändler in der Nähe, wodurch Fragen und kleine Reparaturen direkt vor Ort getätigt werden können. Neben den Maschinen hat sich über die Zeit ein gutes Netzwerk an vertrauenswürdigen Händlern für Produkte wie Stauden- und Gehölze, Rollrasen und Produkte wie Pflanz Erde und

verschiedene Mulche und Arbeitskleidung etabliert. Dieses Netzwerk kann für einen reibungslosen Start direkt weiter benutzt werden. Mein Studium dem Ende neigt und somit auch meine Zeit in Osnabrück, so dass ich den Betrieb mit seiner Kundenbasis und dem aufgebauten Netzwerk weitergeben möchte. Dadurch, dass ein guter Übergang der Kunden in meinem Interesse ist, wäre eine Einarbeitung auf Wunsch auch gerne ausführlich gut möglich. Somit sind auch grundlegende Kenntnisse völlig ausreichend, der Rest kann sich mit eigenem Interesse und Neugier angeeignet werden. Eine Übernahme bietet sich für alle an, die sich ein eigenes Gewerbe aufbauen möchten und nicht von Null anfangen wollen oder um sein eigenes Unternehmen wachsen zu lassen.

A-000896

Fachgeschäft für Kaminöfen und Schornsteine mit E-Commerce

Das Fachunternehmen beschäftigt sich mit dem Verkauf und der Montage von Kaminöfen, Schornsteinen und Zubehör. Das Unternehmen befindet sich in Niedersachsen in einer strategisch günstigen Lage, direkt an der Autobahn. Das moderne Gebäude des stationären Handels mit Büro und Lagerfläche erstreckt sich auf ca. 500 m². Parkflächen sind ausreichend vorhanden. Alle Räumlichkeiten sind neuwertig, die gesamte technische Ausstattung ist modern und digital. Zu den Highlights gehören eine starke Marktpräsenz mit sehr guter Reputation, sowie einer langjährigen starken Onlinepräsenz. Ebenso verfügt das Unternehmen über langjährig sehr gut gepflegte Kontakte zu starken Fachhandels Marken. Alle Personalstellen (Funktionen) sind hervorragend mit zuverlässigen Mitarbeitern besetzt (Verkauf, Montage, Lager, Back-Office und Marketing). Die Nachfolge erfolgt altersbedingt. Ein gleitender Übergang und eine Einarbeitung durch den jetzigen Inhaber sind möglich. Verkauft wird das komplette Unternehmen incl. aller Namensrechte. Interessierte Käufer, die in ein erfolgreiches und bewährtes Geschäftsmodell investieren möchten, sind herzlich eingeladen weitere Informationen anzufordern. Diskretion wird selbstverständlich zugesichert. Angeboten wird die Nachfolge für ein etabliertes Fachhandelsunternehmen im Bereich Kaminöfen, Schornsteine und Zubehör. Das Unternehmen besteht seit über 20 Jahren und kombiniert erfolgreich stationären Handel mit einem florierenden Online-Shop.

Gesuche

G-000874

Speditions- und/oder Transportunternehmen zur Übernahme gesucht

Unser Unternehmen umfasst aktuell ca. 40 Lkw und etwas mehr als 50.000qm Lager-/Logistikfläche. In unserem Team sind ca. 100 Mitarbeiter beschäftigt.

Wir sind zur strategischen Erweiterung unserer Logistikaktivitäten auf der Suche nach guten Ergänzungen. Unser Kerngeschäft ist die Lager- und Kontraktlogistik, sowie nationale Transporte für die Lebensmittel-, Baustoff-, Möbel- und Konsumgüterindustrie.

G-000878

Unternehmen für mittelfristige Übernahme u. sofortigem Einstieg als kauf. Leiter

Gesucht wird ein Unternehmer, der seinen Betrieb mittelfristig in gute Hände übergeben möchte. Ich habe vor 10 Jahren Industriekaufmann in einem Unternehmen für Industrie- und Hallenbau gelernt und bin seitdem als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst für verschiedenen Gewerke im Handwerk zuständig gewesen. So habe ich beispielsweise für einen großen C-Teile Lieferanten Schlossereien betreut und berate aktuell für einen großen Farben- und Lackhersteller Maler und Trockenbauer. Dabei reicht mein Tätigkeitsbereich von der Produktberatung vor Ort über Erstellung von LVs bis hin zur Reklamationsbeurteilung. Da ich keine handwerkliche Ausbildung habe wäre ein Meister im Unternehmen Voraussetzung. Außerdem benötige ich eine angemessene Zeit zur Übernahme in der ich bereits im Betrieb arbeiten kann, um mir die notwendigen Fähigkeiten anzueignen. Wer sein Unternehmen an einen jungen, dynamischen Mann übergeben möchte, der ein Herz für das Handwerk hat, dann lassen Sie uns darüber sprechen.

G-000881

Erfahrener Jungunternehmer bietet stabile Zukunft für Ihr Lebenswerk

Als versierter Experte in der Unternehmensführung und mit einem soliden Hintergrund im Management suche ich nach Unternehmen, die bereit für den nächsten Schritt sind. Mit einer reichen Erfahrung in der Umsetzung von Wachstumsstrategien und der digitalen Transformation biete ich eine

sichere und prosperierende Zukunft für Ihr Unternehmen. Mein Ansatz würdigt die Arbeit, die Sie in Ihr Lebenswerk gesteckt haben, und zielt darauf ab, dieses mit Respekt, Integrität und einer zukunftsorientierten Vision weiterzuführen.

Was biete ich? Eine Kombination aus bewährten Strategien und innovativem Denken, um Ihr Unternehmen erfolgreich in die Zukunft zu führen. Ich verfüge über tiefgreifende Kenntnisse in der Verbesserung von Kundenbeziehungen, Finanzmanagement und der Steigerung der Markenpräsenz. Mein Ziel ist es, das von Ihnen aufgebaute Erbe zu bewahren und gleichzeitig neue Wege für Wachstum und Erfolg zu erschließen.

Wer kommt in Frage?

Unternehmen, die einen erfahrenen Partner suchen, um eine nahtlose und respektvolle Übergabe zu gewährleisten. Ich spreche insbesondere Unternehmenseigentümer an, die nach jahrzehntelanger harter Arbeit bereit sind, ihr Unternehmen in vertrauenswürdige Hände zu legen.

Wie soll die Übergabe ablaufen?

Mit einem klaren Fokus auf eine faire und transparente Abwicklung, die den nahtlosen Übergang des Unternehmens sicherstellt.

Mein Ansatz ist es, einen Prozess zu gestalten, der sowohl Ihren Bedürfnissen als auch denen des Unternehmens gerecht wird, um eine stabile Zukunft zu sichern.

Wann bin ich verfügbar?

Ich stehe bereit, um zeitnah und flexibel Gespräche zu beginnen, mit dem Ziel, eine Übereinkunft zu finden, die eine reibungslose Übergabe innerhalb der nächsten Monate ermöglicht. Wo suche ich?

Mein Hauptinteresse liegt im deutschsprachigen Raum, doch bin ich auch offen für Unternehmen, die außerhalb dieses Gebietes ein außergewöhnliches Potential zeigen. Durch meine fundierte Ausbildung und Weiterbildung in den Bereichen Betriebswirtschaft und Unternehmensführung, kombiniert mit meiner praktischen Erfahrung in verschiedenen Führungsrollen, bin ich bestens darauf vorbereitet, Ihr Unternehmen durch Veränderungsprozesse zu leiten.

Mein Engagement in der Gemeinschaft und mein Verständnis für die Bedeutung von sozialer Verantwortung spiegeln meine Werte und den Respekt wider, den ich Ihrem Lebenswerk entgegenbringe.

Wenn Sie einen verantwortungsvollen und erfahrenen Nachfolger für Ihr Unternehmen suchen, der es mit Sorgfalt und strategischem Weitblick in eine sichere Zukunft

führt, lade ich Sie herzlich ein, sich zu melden. Zusammen können wir einen reibungslosen Übergang gestalten, der Ihr Unternehmen ehrt und für zukünftige Generationen sichert.

G-000889

Erfahrener Dipl.-Kaufmann & Master in Management sucht Unternehmen zur Übernahme.

Nach 13 Jahren in einem großen Unternehmen, möchte ich mein Fachwissen sowie meine Praxiserfahrung in die Führung eines eigenen Unternehmens einbringen. Mein Ziel ist es, ein Unternehmen mit solidem Fundament weiterzuführen und dessen nachhaltigen Erfolg zu sichern. Ein Eigenkapitalnachweis zur Absicherung der Übernahme kann selbstverständlich erbracht werden.

Ich suche ein etabliertes Unternehmen, das eine Nachfolge benötigt und dessen Fortbestand mir anvertraut werden kann. Mit fundierten Kenntnissen in den Bereichen Finanzen, Controlling, Unternehmensstrategie und Personalführung bringe ich die idealen Voraussetzungen mit, um Ihr Unternehmen erfolgreich weiterzuführen und zukunftssicher zu machen.

Falls Sie eine Nachfolge für Ihr Unternehmen suchen und an einer vertrauensvollen und kompetenten Übergabe interessiert sind, freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme.

G-000890

Suche Unternehmen zur Übernahme oder Einstieg als Teilhaber

Ich möchte mich gerne selbstständig machen und suche auf diesem Wege Kontakte zu Unternehmen, die einen Nachfolger suchen oder eine Teilhabe anbieten.

Ich bin für viele Branchen offen. Ich bin gelernter Kaufmann und arbeite seit vielen Jahren im Vertrieb mit einem kurzen Abstecher in der Seniorenbetreuungsbranche.

Zudem biete ich Erfahrung in der Personalführung von ca. 70 Mitarbeitern.

G-000895

Ihr Partner, Nachfolger oder Interimsmanager mit Gestaltungsanspruch

Als Diplom-Kaufmann (51 Jahre jung) und Unternehmer mit über drei Jahrzehnten Erfahrung in der Dienstleistungsbranche habe ich eine Vielzahl erfolgreicher Projekte in Deutschland, Österreich und Spanien geleitet und dabei Umsätze im oberen zweistelligen Millionenbereich erzielt. Meine

umfassende Expertise im Aufbau und in der strategischen Führung profitabler Geschäftseinheiten hat es mir ermöglicht, Unternehmen selbst durch wirtschaftlich anspruchsvolle Zeiten zu steuern und langfristig nachhaltig am Markt zu positionieren. In einer meiner zentralen Führungsrollen verantwortete ich die Leitung eines fast vollständig digitalisierten Unternehmens mit über 70 Niederlassungen und rund 200 internen Mitarbeitern, das durch konsequente Zentralisierung Effizienz und Kontrolle auf allen Ebenen sicherstellte. Diese Struktur ermöglichte die präzise Steuerung und nahtlose Integration sämtlicher Geschäftsprozesse und führte zu einer optimalen Umsetzung der übergeordneten Unternehmensstrategie.

Nach dem erfolgreichen Verkauf meines Unternehmens strebe ich nun eine neue unternehmerische Gestaltungsaufgabe an – sei es als Nachfolger oder Interimsmanager, idealerweise mit der Option einer Beteiligung oder Übernahme. Mein besonderes Interesse gilt profitablen Unternehmen mit klaren Wachstumschancen: Es ist mein Ziel, auf bestehenden Erfolgen aufzubauen, ungenutzte Potenziale zu heben und das Unternehmen auf das nächste Entwicklungsniveau zu führen.

Meine Kernkompetenzen liegen in der Strategie- und Organisationsentwicklung, im Vertrieb sowie im Personal- und Marketingmanagement. In diesen Funktionsbereichen habe ich strategische Konzepte entwickelt und umgesetzt, die Unternehmen nicht nur marktfähig machten, sondern sie als führende Akteure nachhaltig positionierten. Eine klare Vertriebsorientierung und ein stringentes Personalmanagement ermöglichten es mir, operative Exzellenz zu erreichen und den Kundenwert beständig zu steigern.

Darüber hinaus verfüge ich über profunde Kenntnisse in Unternehmensgründung, Geschäftsfeldentwicklung, Markenaufbau und M&A. Als Führungspersönlichkeit lege ich besonderen Wert auf Leadership und die gezielte Förderung von Talenten, wodurch ich eine starke, wertorientierte Unternehmenskultur aufbaue und langfristige Unternehmensziele erfolgreich umsetze. Ich freue mich darauf, meine Erfahrung und meine Ideen in eine neue Gestaltungsaufgabe einzubringen und damit einen substanziellen Unterschied zu bewirken.

G-000897

Junger Ingenieur sucht Teilhabe/Nachfolge in Industrie- oder Handwerksbetrieb
Motivierter, junger Maschinenbauingenieur mit Ausbildung (technischer Modellbauer Karosserie und Produktion) und Berufserfahrung in mittelständischen sowie Großunternehmen. Aktuell studiere ich berufsbegeleitend Wirtschaftsingenieurwesen im Master und strebe in den nächsten 3-5 Jahren eine unternehmerische Verantwortung an – sei es durch Nachfolge oder Teilhabe. Gesucht wird ein kleiner Industrie- oder Handwerksbetrieb, in dem ich mein technisches und betriebswirtschaftliches Wissen langfristig zur erfolgreichen Weiterentwicklung einbringen kann. Über ein persönliches Gespräch, um mögliche Perspektiven einer Zusammenarbeit zu besprechen, freue ich mich sehr.

**IHK Osnabrück - Emsland -
Grafschaft Bentheim**

**Anja Mota Neves
Neuer Graben 38
49074 Osnabrück**

Telefon: 0541 353-311

Mail: a.motaneves@osnabrueck.ihk.de